

## 2024-2029年中国美容O2O行业全景调研与发展战略研究咨询报告

## 报告简介

在O2O新形势下，只要是与之相关的各种关于美容产品的推广的方法，都会得到美容行业的关注。当下，将美业同互联网联系起来的，已有互联网+美容院、互联网+美容师这两个经营模式。在美容行业里，已经有一些美容院着手打造互联网+美容师的品牌形象，他们提供美容上门的服务，可以接受网上下单，顾客成功下单后，美容院这边安排专业美容导师上门指导，提供美容服务。这是美容行业里的一个大胆的创新，一种全新的美容院经营模式。

美容院能采用互联网+美容师的模式是值得鼓励的，但是谈及美容院而不得不提的，关于美容师的人员数量控制、专业知识的培训、服务质量的提高以及美容师的人身安全保障等问题。再说说互联网+美容院，就美容院现在的情形看，选择这一模式其实是更适合的。美容院的经营管理者要顺应美容行业发展的形势，以积极的心态去迎接互联网时代的各种挑战，相信美容院有了最新技术的支持可以发展得更好。

整形美容的O2O未来前景非常大，这个领域可以诞生像携程一样的行业霸主。而对消费者来说，通过O2O得到的是更多的资讯和更划算的整容价格、更便利的就医过程。同时对创业团队也有很高的要求，你必须能上天入地(既能懂线上运营，又有丰富的线下经营经验)，有整合美容商家，品牌商，美容人才的能力，你还懂终端消费者的需求和消费心理。领头者要有坚定做事业的决心，团队要有使命感，碰到困难要有长征的准备。

美容O2O无疑是一个充满想像的巨大市场，而且美容的下单频率和客单价要比美甲高很多，所以对于美业O2O企业来说也是一个兵家必争之地。随着投资机构对这个领域态度的冷淡，以及越来越多的发展瓶颈，美容O2O企业的洗牌也将到来。这个行业的相关的市场资源正在逐步向大公司靠拢，使得小公司的生存空间会越来越小。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、中国美发美容协会、中国美容行业网、51行业报告网、中国海关总署全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对我国美容O2O行业及各子行业的发展状况、上下游行业发展状况、市场供需形势、新产品与技术等进行了分析，并重点分析了我国美容O2O行业发展状况和特点，以及中国美容O2O行业将面临的挑战、企业的发展策略等。报告还对全球美容O2O行业发展态势作了详细分析，并对美容O2O行业进行了趋向研判，是美容O2O生产、经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前美容O2O行业发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

## 报告目录

## 第一部分行业发展综述

## 第一章 O2O发展概述

## 第一节 O2O的相关概述

一、O2O的基本概念

二、O2O模式的发展

三、O2O营销的特点

四、O2O的优势分析

五、O2O模式的多元化

第二节 O2O营销模式分析

一、O2O的广场模式

二、O2O的代理模式

三、O2O的商城模式

第三节 O2O营销主要方式

一、体验营销

二、直复营销

三、情感营销

四、数据库营销

第四节 美容O2O行业产业链分析

一、产业链结构分析

二、与上下游行业之间的关联性

三、行业产业链上游发展现状及影响分析

四、行业产业链下游发展现状及影响分析

第二章 中国美容O2O行业发展环境分析

第一节 经济环境分析

一、全球宏观经济环境

二、国家宏观经济环境

三、经济环境对行业发展的影响

## 第二节 社会环境分析

### 一、行业社会环境

### 二、网民用户分析

### 三、社会环境对行业的影响

## 第三节 政策环境分析

### 一、行业政策法规

### 二、行业监管体制

### 三、行业政策规划

## 第四节 技术环境分析

### 一、信息技术水平分析

### 二、客户端软件分析

### 三、技术发展趋势分析

## 第二部分 行业深度分析

## 第三章 中国美容O2O行业运行现状分析

### 第一节 我国美容O2O行业发展状况分析

#### 一、我国美容O2O行业发展历程和阶段

#### 二、我国美容O2O行业发展概况及特点

#### 三、我国美容O2O行业发展存在的问题及对策

### 第二节 2019-2023年美容O2O行业运行现状分析

#### 一、我国美容O2O行业资产规模分析

#### 二、我国美容O2O行业市场规模分析

#### 三、中国美容O2O行业市场发展特点

### 第三节 2019-2023年美容O2O市场经营情况分析

#### 一、中国美容O2O行业交易总额分析

二、中国美容O2O行业订单量分析

三、中国美容O2O行业利润总额分析

第四节 2019-2023年中国美容O2O行业企业分析

一、企业数量变化分析

二、不同规模企业结构分析

三、网络平台数量分析

四、从业人员数量分析

第五节 2019-2023年中国美容O2O行业财务指标总体分析

一、行业盈利能力分析

二、行业营运能力分析

三、行业偿债能力分析

四、行业发展能力分析

第四章 中国美容O2O消费者分析

第一节 消费者人群分析

一、消费者年龄结构

二、消费者性别比例

三、消费者收入水平分析

第二节 消费者消费分析

一、消费方式及结构

二、消费金额水平分析

三、消费频率分析

四、消费体验参与结构分析

第三节 消费者行为影响因素分析

一、服务态度

二、技术水平

三、卫生安全

四、效果体现

## 第五章 美容O2O行业模式分析

### 第一节 第三方垂直服务平台

一、模式介绍

二、模式优缺点分析

三、模式适用范围

四、模式成功案例分析

### 第二节 移动店务软件商

一、模式介绍

二、模式优缺点分析

三、模式适用范围

四、模式成功案例分析

### 第三节 上门美容

一、模式介绍

二、模式优缺点分析

三、模式适用范围

四、模式成功案例分析

### 第四节 上门+到店和自营+加盟的重垂直服务平台

一、模式介绍

二、模式优缺点分析

三、模式适用范围

四、模式成功案例分析

## 第五节 智能硬件设备美容互联应用

### 一、模式介绍

### 二、模式优缺点分析

### 三、模式适用范围

### 四、模式成功案例分析

## 第三部分 行业竞争格局分析

## 第六章 美容O2O行业区域市场分析

### 第一节 中国美容O2O重点区域市场分析预测

#### 一、行业总体区域结构特征及变化

#### 二、行业区域集中度分析

#### 三、行业区域分布特点分析

#### 四、行业规模指标区域分布分析

#### 五、行业效益指标区域分布分析

### 第二节 上海美容O2O市场分析

#### 一、美容O2O门店数量分析

#### 二、美容O2O接单量及交易额分析

#### 三、美容O2O主要衣物结构分析

#### 四、美容O2O主要客户结构分析

#### 五、美容O2O产业发展趋势分析

### 第三节 北京美容O2O市场分析

#### 一、美容O2O门店数量分析

#### 二、美容O2O接单量及交易额分析

#### 三、美容O2O主要衣物结构分析

#### 四、美容O2O主要客户结构分析

## 五、美容O2O产业发展趋势分析

### 第四节 广州美容O2O市场分析

#### 一、美容O2O门店数量分析

#### 二、美容O2O接单量及交易额分析

#### 三、美容O2O主要衣物结构分析

#### 四、美容O2O主要客户结构分析

#### 五、美容O2O产业发展趋势分析

### 第五节 深圳美容O2O市场分析

#### 一、美容O2O门店数量分析

#### 二、美容O2O接单量及交易额分析

#### 三、美容O2O主要衣物结构分析

#### 四、美容O2O主要客户结构分析

#### 五、美容O2O产业发展趋势分析

### 第六节 武汉美容O2O市场分析

#### 一、美容O2O门店数量分析

#### 二、美容O2O接单量及交易额分析

#### 三、美容O2O主要衣物结构分析

#### 四、美容O2O主要客户结构分析

#### 五、美容O2O产业发展趋势分析

## 第七章 美容O2O市场竞争格局及集中度分析

### 第一节 美容O2O行业国际竞争格局分析

#### 一、国际美容O2O企业竞争分析

#### 二、国际美容O2O市场竞争分析

#### 三、国际美容O2O市场集中度分析

#### 四、国际美容O2O重点企业竞争力分析

##### 第二节 国内美容O2O行业竞争结构分析

###### 一、现有企业间竞争

###### 二、潜在进入者分析

###### 三、替代品威胁分析

###### 四、供应商议价能力

###### 五、客户议价能力

##### 第三节 美容O2O行业集中度分析

###### 一、企业集中度分析

###### 二、市场集中度分析

###### 三、品牌集中度分析

##### 第四节 美容O2O品牌竞争状况分析

###### 一、美容O2O品牌消费将主导市场

###### 二、外资占国内美容O2O市场

###### 三、国内美容O2O行业SWOT分析

#### 第八章 美容O2O成功案例分析

##### 第一节 悦美网

###### 一、企业概况

###### 二、企业经营情况

###### 三、企业运行模式分析

###### 四、企业销售渠道分析

###### 五、企业发展动态

##### 第二节 新氧

###### 一、企业概况



- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

### 第三节 更美

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

### 第四节 真优美

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

### 第五节 美丽加

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

### 第六节 美容总监

- 一、企业概况

- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

#### 第七节 美丽云

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

#### 第八节 唯美购

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

#### 第九节 StyleSeat

- 一、企业概况
- 二、企业经营情况
- 三、企业运行模式分析
- 四、企业销售渠道分析
- 五、企业发展动态

#### 第十节 Melody

- 一、企业概况

二、企业经营情况

三、企业运行模式分析

四、企业销售渠道分析

五、企业发展动态

第四部分 投资发展前景

第九章 2019-2023年美容O2O行业发展趋势及前景

第一节 2024-2029年美容O2O市场发展趋势预测

一、2024-2029年美容O2O行业发展趋势

二、2024-2029年美容O2O市场规模预测

1、美容O2O行业市场容量预测

2、美容O2O行业销售收入预测

三、2024-2029年美容O2O行业应用趋势预测

第二节 2024-2029年中国美容O2O行业市场预测

一、2024-2029年中国美容O2O行业平台数量预测

二、2024-2029年中国美容O2O市场订单成交量预测

第三节 影响企业生产与经营的关键趋势

一、市场整合成长趋势

二、需求变化趋势及新的商业机遇预测

三、企业区域市场拓展的趋势

四、科研开发趋势及替代技术进展

五、影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十章 2024-2029年美容O2O行业投资机会与风险防范

第一节 中国美容O2O行业投资特性分析

一、行业进入壁垒分析

## 二、行业盈利方式分析

- 1、服务交易扣点
- 2、竞价排名广告收益
- 3、卖实物类产品
- 4、金融产品

## 三、影响行业的盈利因素分析

### 第二节 中国美容O2O行业投资风险

- 一、行业政策险
- 二、行业关联产业风险
- 三、行业技术风险
- 四、行业其他风险

### 第三节 美容O2O行业投资机会

- 一、产业链投资机会
- 二、细分市场投资机会
- 三、重点区域投资机会

### 第四节 美容O2O行业投资战略及建议

- 一、2024-2029年行业投资战略
- 二、2024-2029年行业投资方式建议
- 三、2024-2029年行业投资方向建议

#### 图表目录

图表：2019-2023年我国GDP增速分析

图表：2019-2023年我国居民收入水平分析

图表：2019-2023年我国美容行业市场规模分析

图表：2019-2023年我国美容O2O行业资产规模分析

图表：2019-2023年我国美容O2O行业市场规模分析

图表：2019-2023年中国美容O2O行业市场发展特点

图表：2019-2023年中国美容O2O行业交易总额分析

图表：2019-2023年中国美容O2O行业利润总额分析

图表：2019-2023年中国美容O2O行业订单量分析

图表：2019-2023年美容O2O企业数量变化分析分析

图表：2019-2023年美容O2O不同规模企业结构分析

图表：2019-2023年美容O2O网络平台数量分析

图表：2019-2023年美容O2O从业人员数量分析

图表：2019-2023年美容O2O行业盈利能力分析

图表：2019-2023年美容O2O行业营运能力分析

图表：2019-2023年美容O2O行业偿债能力分析

图表：2019-2023年美容O2O行业发展能力分析

图表：2019-2023年美容O2O企业集中度分析

图表：2019-2023年美容O2O市场集中度分析

图表：2019-2023年美容O2O品牌集中度分析

图表：2024-2029年中国美容O2O行业市场容量预测

图表：2024-2029年中国美容O2O行业销售收入预测

图表：2024-2029年中国美容O2O行业平台数量预测

图表：2024-2029年中国美容O2O市场订单成交量预测

**把握投资 决策经营！**

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : [kf@51baogao.cn](mailto:kf@51baogao.cn)

本文地址 : <https://www.51baogao.cn/bg/20170112/9694.shtml>

在线订购：[点击这里](#)