

2024-2029年中国旅游O2O市场调研及投资前景预测报告

报告简介

在互联网时代，旅游业的整体运营模式发生了本质性的变化，要求参与主体从传统的推动式向以需求为主导的拉动式逻辑转变，产品开发不仅依据旅行社自有资源，还要从游客多元、动态、变化的需求出发，顾客能够自由接触所有行业参与者，获得更多信息，通过价格和服务质量的便捷比较，消费者可以选择更适合自己的产品，而这正是O2O所具备的功能。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家工信部、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、51行业报告网、全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对我国旅游行业O2O及各子行业的发展状况、上下游行业发展状况、市场供需形势、新产品与技术等进行了分析，并重点分析了我国旅游行业O2O发展状况和特点，以及中国旅游行业O2O行业将面临的挑战、企业的发展策略等。报告还对旅游行业O2O发展态势作了详细分析，并对旅游行业O2O进行了趋向研判，是旅游行业O2O经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前旅游行业O2O发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

报告目录

第一部分 产业环境透视

第一章 中国旅游行业发展概况

第一节 中国旅游行业现状

一、旅游行业定义

二、旅游行业特征

三、旅游行业市场规模

第二节 传统旅游行业的现状

一、我国旅游行业发展分析

二、2019-2023年我国旅游行业规模分析

三、传统旅游行业面临的挑战

四、传统旅游行业的发展趋势

第三节 电子商务的发展

一、我国互联网电子商务的发展起源

二、我国互联网电子商务的发展现状

三、我国互联网电子商务的规模分析

第四节 O2O模式发展

一、O2O定义

二、O2O面临的商机

三、O2O需求市场

四、O2O模式发展面临的风险

第二章 中国传统旅游行业概况

第一节 2019-2023年传统旅游行业业态发展现状

一、旅游行业发展现状

二、旅游人数统计

第二节 2019-2023年传统旅游行业经营情况分析

一、传统旅游行业市场规模

二、传统旅游行业营业利润

三、传统旅游行业利率水平

第三节 当前传统旅游行业的限制

一、传统旅游行业发展客户局限

二、经营成本高涨

三、新业态兴起竞争升级

第三章 中国电子商务的发展概况

第一节 互联网的发展

一、中国互联网的普及程度

二、网民基本情况分析

1、PC网民规模分析

2、手机网民规模分析

3、网民属性结构分析

第二节 电子商务的崛起

一、电子商务发展阶段

二、电子商务基本特征

三、电子商务支撑环境

四、电子商务基本模式

五、电子商务规模分析

第二部分 行业深度分析

第四章 互联网形式下的旅游行业发展

第一节 互联网给旅游行业带来了什么

一、摆脱了时间空间的挑战

二、改变了消费者的行为习惯

三、打破了信息的不对称格局

四、更有效的大数据分析方法

第二节 我国O2O旅游行业市场的增长

一、2019-2023年O2O旅游行业的交易规模

二、2019-2023年O2O旅游行业的发展现状

三、2019-2023年O2O旅游行业的发展潜力

第三节 互联网对传统旅游行业的影响

一、互联网补充传统旅游行业的经营模式

二、传统旅游行业面临的转型

三、传统旅游行业如何适应互联网的发展

四、传统旅游行业抓住互联网的发展机遇

第五章 旅游行业O2O市场概况

第一节 旅游行业O2O发展分析

一、O2O模式分析

二、O2O的发展现状

三、O2O模式应用成功案例

四、O2O发展前景

第二节 O2O助力传统旅游行业

一、O2O解决传统旅游行业的瓶颈

二、如何正确运用O2O

三、O2O未来发展前景

第三节 O2O对电子商务的影响

一、O2O结合电子商务与传统旅游行业

二、电子商务如何正确运用O2O

第六章 国外旅游行业O2O发展分析

第一节 美国O2O行业发展分析

一、O2O发展现状

二、O2O规模分析

三、O2O发展方向

第二节 日本O2O行业发展分析

一、O2O发展现状

二、O2O规模分析

三、O2O发展方向

第三节 印度O2O行业发展分析

一、O2O发展现状

二、O2O规模分析

三、O2O发展方向

第四节 国际典型企业O2O转型分析

一、wayfair

二、The Container Store

三、Pepperfry

四、Urban Ladder

第三部分 竞争格局分析

第七章 旅游行业移动端及主流电商平台合作分析

第一节 旅游行业O2O平台接入分析

一、旅游行业接入微信O2O的切入点

二、旅游行业接入团购网的切入点

三、旅游行业接入专业平台的切入点

第二节 旅游行业独立APP发展分析

一、出境旅游行业APP发展分析

二、国内旅游行业APP发展分析

第八章 国内旅游行业O2O平台发展分析

第一节 去啊

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第二节 爱旅行

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第三节 驴妈妈

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第四节 O2O泰山会盟网

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第五节 携程

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第六节 去哪儿

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第七节 我趣旅行网

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第八节 妙计旅行

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第九节 面包旅行

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第十节 途客圈

一、企业发展基本情况

二、运用O2O发展情况

三、O2O发展模式分析

四、O2O发展规模分析

五、未来发展战略分析

第四部分 行业前景展望

第九章 2024-2029年旅游行业O2O发展趋势前瞻与前影预测

第一节 旅游行业发展环境分析

一、国内经济发展环境分析

二、旅游行业消费环境分析

三、旅游行业机会与挑战总结

第二节 2024-2029年O2O旅游行业前景分析

一、2024-2029年传统旅游行业规模预测

二、2024-2029年电子商务旅游行业规模预测

三、2024-2029年O2O旅游行业规模预测

第三节 旅游行业O2O发展趋势分析

一、出境旅游O2O发展趋势

二、国内旅游O2O发展趋势

第十章 互联网环境下旅游行业的整合与变革

第一节 旅游行业的用户思维

一、旅游行业如何与用户连接

二、旅游行业提升用户参与感

第二节 旅游行业如何运用好粉丝经济

一、让用户成为粉丝

二、增强互动

三、提高重复购买力

第三节 旅游行业如何实现数据化运营和管理

一、大数据对旅游行业的商业价值

二、全渠道旅游行业大数据分析

三、旅游行业与大数据对接的方式

四、旅游行业大数据应用及效果

五、旅游行业如何建立大数据运营体系

第五部分 发展战略研究

第十一章 旅游行业O2O发展战略分析

第一节 旅游行业市场消费分析

一、消费者收入分析

二、消费者可支配收入分析

三、消费者购物习惯分析

四、消费需求分析

第二节 旅游行业O2O营销战略分析

一、市场细分策略

二、市场创新策略

三、品牌定位与品类规划

四、新产品差异化策略

五、4P/4C营销组合策略

第三节 行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第十二章 行业发展建议对策

第一节 把握国家投资契机

第二节 竞争性联盟的战略实施

第三节 企业自身应对策略

图表目录

图表：2019-2023年旅游行业规模分析

图表：2019-2023年电子商务规模分析

图表：2019-2023年传统旅游行业规模分析

图表：2019-2023年传统旅游行业营业利润分析

图表：2019-2023年传统旅游行业毛利润分析

图表：2019-2023年传统旅游行业净利润分析

图表：2019-2023年旅游行业销售收入

图表：2019-2023年我国网民数量及同比增速

图表：2019-2023年我国互联网企业数量及同比增速

图表：2019-2023年旅游行业O2O规模分析

图表：2019-2023年PC网民规模分析

图表：2019-2023年手机用户规模分析

图表：去啊O2O市场规模分析

图表：去哪儿网O2O市场规模分析

图表：携程网O2O市场规模分析

图表：2024-2029年旅游行业O2O规模预测

图表：2024-2029年旅游行业团购规模预测

图表：2024-2029年国内旅游行业O2O市场规模预测

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

本文地址 : <https://www.51baogao.cn/bg/20170125/12371.shtml>

在线订购 : [点击这里](#)