

## 2024-2029年互联网+味精行业运营模式及市场前景研究报告

## 报告简介

从传统调味品行业探索互联网趋势下的机遇与出路，这不但是对疲软的传统调味行业的刺激，更是以颠覆者的姿态开启调味品行业新的一片蓝海。受宏观经济的影响和互联网经济的冲击，各行各业都面临调整和转型。而作为中国经济新一轮的“推动器”，传统的调味品行业当然不能错过与互联网产业深度融合的机遇。“调味品+互联网”这是个具有极大商业价值产业。目前国内味精市场产量为200万吨，行业收入规模约130亿，味精下游需求行业为食品加工业、餐饮业与居民家庭消费，三者比例约为5：3：2。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家工信部、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、51行业报告网、全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对我国互联网+味精行业及各子行业的发展状况、上下游行业发展状况、市场供需形势、新产品与技术等进行了分析，并重点分析了我国互联网+味精行业发展状况和特点，以及中国互联网+味精行业将面临的挑战、企业的发展策略等。报告还对全球互联网+味精行业发展态势作了详细分析，并对互联网+味精行业进行了趋向研判，是味精生产、经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前味精行业发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

## 报告目录

## 第一部分 产业环境透视

## 第一章 电子商务与“互联网+”

## 第一节 电子商务发展分析

## 一、电子商务基本定义

## 二、电子商务发展阶段

## 三、电子商务基本特征

## 四、电子商务支撑环境

## 五、电子商务基本模式

## 六、电子商务规模分析

## 1、交易规模

## 2、从业人员

## 3、B2B电子商务交易规模

## 4、B2B电子商务市场营收

- 5、跨境电商交易规模
- 7、跨境电商模式结构
- 8、网络零售交易规模
- 9、网络零售占社会消费品零售总额比例
- 10、网络零售用户规模
- 11、移动网购交易规模
- 12、网购快递营收

## 第二节 "互联网+"的相关概述

- 一、"互联网+"的提出
- 二、"互联网+"的内涵
- 三、"互联网+"的发展
- 四、"互联网+"的评价
- 五、"互联网+"的趋势

## 第二章 互联网环境下味精行业的机会与挑战

### 第一节 2019-2023年中国互联网环境分析

#### 一、网民基本情况分析

- 1、总体网民规模分析
- 2、分省网民规模分析
- 3、手机网民规模分析
- 4、网民属性结构分析

#### 二、网民互联网应用状况

- 1、信息获取情况分析
- 2、商务交易发展情况
- 3、交流沟通现状分析

#### 4、网络娱乐应用分析

##### 第二节 互联网环境下味精行业的机会与挑战

- 一、互联网时代行业大环境的变化
- 二、互联网直击传统行业消费痛点
- 三、互联网助力企业开拓市场
- 四、电商成为传统企业突破口

##### 第三节 互联网味精行业的改造与重构

- 一、互联网重构行业的供应链格局
- 二、互联网改变生产厂商营销模式
- 三、互联网导致行业利益重新分配
- 四、互联网改变行业未来竞争格局

##### 第四节 味精与互联网融合创新机会孕育

- 一、电商政策变化趋势分析
- 二、电子商务消费环境趋势分析
- 三、互联网技术对行业支撑作用
- 四、电商黄金发展期机遇分析

#### 第二部分 行业深度分析

#### 第三章 味精行业发展现状分析

##### 第一节 味精行业发展环境分析

- 一、国际宏观经济分析
- 二、国内环境分析

##### 第二节 味精行业发展现状分析

- 一、味精行业产业政策分析
- 二、味精行业发展现状分析

1、味精行业概况

2、味精行业市场现状

3、味精行业竞争格局分析

4、味精行业存在的问题

三、味精行业主要企业分析

四、味精行业市场规模分析

第三节 味精行业市场前景分析

一、味精行业发展机遇分析

二、味精行业市场规模预测

三、味精行业发展前景分析

第四章 味精行业电子商务运营模式分析

第一节 味精电子商务B2B模式分析

一、味精电子商务B2B市场概况

二、味精电子商务B2B盈利模式

三、味精电子商务B2B运营模式

四、味精电子商务B2B的供应链

第二节 味精电子商务B2C模式分析

一、味精电子商务B2C市场概况

二、味精电子商务B2C市场规模

三、味精电子商务B2C盈利模式

四、味精电子商务B2C物流模式

五、味精电商B2C物流模式选择

第三节 味精电子商务C2C模式分析

一、味精电子商务C2C市场概况

二、味精电子商务C2C盈利模式

三、味精电子商务C2C信用体系

四、味精电子商务C2C物流特征

五、重点C2C电商企业发展分析

第四节 味精电子商务O2O模式分析

一、味精电子商务O2O市场概况

二、味精电子商务O2O优势分析

三、味精电子商务O2O营销模式

四、味精电子商务O2O潜在风险

第五章 味精主流网站平台比较及企业入驻选择

第一节 淘宝网站

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第二节 一号店

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第三节 京东商城

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第四节 百度商城

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第三部分 行业发展前景及战略分析

第六章 2024-2029年中国消费市场发展趋势分析

第一节 中国经济发展趋势

一、经济增长阶段分析

二、现阶段消费模式分析

三、经济发展方向分析

第二节 中国消费市场发展趋势

一、国民收入增长趋势分析

二、国民消费水平增长趋势

三、国民消费结构趋势分析

四、未来可能影响消费的经济波动因素

第三节 消费市场对味精行业的影响

一、国民消费观念对行业的影响

二、国民收入水平对行业的影响

### 三、消费政策对行业的影响

## 第七章 味精企业进入互联网领域投资策略分析

### 第一节 味精企业电子商务市场投资要素

#### 一、企业自身发展阶段的认知分析

#### 二、企业开展电子商务目标的确定

#### 三、企业电子商务发展的认知确定

#### 四、企业转型电子商务的困境分析

### 第二节 味精企业转型电商物流投资分析

#### 一、味精企业电商自建物流分析

##### 1、电商自建物流的优势分析

##### 2、电商自建物流的负面影响

#### 二、味精企业电商外包物流分析

##### 1、快递业务量完成情况

##### 2、快递业务的收入情况

##### 3、快递业竞争格局分析

### 第三节 味精企业电商市场策略分析

## 第八章 味精行业基本竞争战略

### 第一节 中国品牌味精消费者分析

#### 一、消费者概况

#### 二、消费者对味精功能的关注

#### 三、消费者的渠道偏好及促销方式

#### 四、消费者的购买比率情况

#### 五、消费者的产品偏好

#### 六、影响消费者选购的因素

## 第二节 成本领先战略

### 一、竞争战略的类型

### 二、竞争战略的适用条件及组织要求

### 三、竞争战略的收益及风险

## 第三节 差异化竞争战略

## 第四节 集中化竞争战略

## 第九章 味精行业发展建议分析

### 第一节 味精行业研究结论及建议

### 第二节 味精细分行业研究结论及建议

### 第三节 味精行业竞争策略总结及建议

## 图表目录

图表：2019-2023年我国网民规模及互联网普及率

图表：2019-2023年中国网民各类网络应用的使用率

图表：2019-2023年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表：2019-2023年我国网络零售市场交易规模

图表：2019-2023年我国移动网民规模及增长速度

图表：移动端网购增长仍处爆发阶段

图表：移动端网购占比大幅提升

图表：味精电子商务重构供应链流程

图表：中国电商相关政策汇总

图表：2024-2029年味精电商交易规模趋势图

图表：2024-2029年味精电商市场渗透率趋势图

图表：2024-2029年味精电商交易规模预测趋势图

图表：2024-2029年味精电商市场渗透率预测趋势图



把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Emai : [kf@51baogao.cn](mailto:kf@51baogao.cn)

本文地址 : <https://www.51baogao.cn/bg/20170126/12632.shtml>

在线订购 : [点击这里](#)