

2024-2029年互联网+电热水龙头行业供需现状及投资布局分析报告

报告简介

在电商方面，平台型电商及生态型电商会广受关注，包括大型平台及地方平台，无论是淘宝、京东还是某地的小型商城，将会有更多的传统企业与其接洽。甚至这些平台会专门成立独立的“互联网+”服务公司，更深入到企业内部。对于传统企业而言，在初期的转型实操上，更多企业会选择加入一个平台或者生态。一来可以从平台或者生态上积累部分资源并学习其运营模式，二来可以避免自搭平台运营失败的情况出现。加上平台或生态，也能更好的认知自身的资源优势与不足，通过与其他商家合作，了解整体产业链布局，建立格局观。

电热水龙头(亦称作即热水龙头或快热水龙头)，包括水龙头本体及水流控制开关，水龙头本体内设有加热腔和电器控制腔，以密封板隔开，电器控制腔内设有加热电路，加热腔内设有加热管，加热管功率一般在2-3KW，3-5秒钟即可加热出热水，加热管连接在加热电路上，其特征就在于所述加热管为绝缘加热管;绝缘加热管为水电隔离式绝缘加热管;水龙头本体多数为耐高温工程塑料型，少数为全金属型;电器控制腔内设有绝缘水压开关。加热电路内设有电器开关，与绝缘水压开关末端连接，通断水电，内设有温度控制器和防干烧装置，还可设有漏电保护开关。2010年到2012年，即热电热水龙头行业在永康市飞速发展，行业规模得到了突破性增长，各种品牌随之涌现。但在将近3年的市场操作后，该行业虽然不缺市场，但产品质量、安全等一系列问题又让这个行业开始沉寂下来。

传统的水龙头将逐步退出市场，能够冷热两用的即热电热水龙头会取而代之。在即热电热水龙头出现的同时，全国形成了年销售额为20多亿元的市场规模，它的诞生确实席卷了全球厨卫市场，带来了第四次厨房革命。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家工信部、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、51行业报告网、全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对我国电热水龙头行业及各子行业的发展状况、上下游行业发展状况、市场供需形势、新产品与技术等进行了分析，并重点分析了我国电热水龙头行业发展状况和特点，以及中国电热水龙头行业将面临的挑战、企业的发展策略等。报告还对全球电热水龙头行业发展态势作了详细分析，并对电热水龙头行业进行了趋向研判，是电热水龙头生产、经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前电热水龙头行业发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

报告目录

第一章 电热水龙头行业电子商务市场发展状况分析

第一节 2019-2023年电热水龙头电商单品分析

一、2019-2023年电热水龙头电商天猫畅销单品

二、2019-2023年电热水龙头电商京东畅销单品

三、2019-2023年电热水龙头电商淘宝畅销单品

第二节 2019-2023年电热水龙头电商消费者分析

一、2019-2023年电热水龙头电商消费者性别结构

二、2019-2023年电热水龙头电商消费者年龄结构

三、2019-2023年电热水龙头电商消费者职业结构

四、2019-2023年电热水龙头电商消费者地区结构

五、2019-2023年电热水龙头电商消费者省份结构

六、2019-2023年电热水龙头电商消费者城市结构

第三节 互联网环境下电热水龙头行业的机会与挑战

一、互联网时代电热水龙头行业大环境如何变化

二、互联网给电热水龙头行业带来的突破机遇分析

1、互联网如何直击传统电热水龙头消费痛点

2、互联网如何助力电热水龙头企业开拓市场

3、电商如何成为传统电热水龙头企业的突破口

三、电热水龙头电商需要解决的难题和挑战分析

1、线上与线下博弈问题分析

2、物流与客户体验问题分析

3、引流与流量转化率问题分析

4、电热水龙头企业生产方式变革问题分析

第四节 互联网对电热水龙头行业的改造与重构

一、互联网重构电热水龙头行业供应链格局

二、互联网改变电热水龙头生产厂商的营销模式分析

三、互联网导致电热水龙头领域利益重新分配分析

四、互联网如何改变电热水龙头行业未来竞争格局

第五节 电热水龙头与互联网融合创新机会孕育

- 一、电热水龙头电商政策变化趋势分析
- 二、电子商务消费环境趋势分析
- 三、互联网技术对行业支撑作用分析
- 四、电热水龙头电商黄金发展期机遇分析

第二章 互联网环境下电热水龙头行业的机会与挑战

第一节 2019-2023年中国互联网环境分析

一、网民基本情况分析

- 1、总体网民规模分析
- 2、分省网民规模分析
- 3、手机网民规模分析
- 4、网民属性结构分析

二、网民互联网应用状况

- 1、信息获取情况分析
- 2、商务交易发展情况
- 4、网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下电热水龙头行业的机会与挑战

- 一、互联网时代行业大环境的变化
- 二、互联网直击传统行业消费痛点
- 三、互联网助力企业开拓市场
- 四、电商成为传统企业突破口

第三节 互联网电热水龙头行业的改造与重构

- 一、互联网重构行业的供应链格局
- 二、互联网改变生产厂商营销模式

三、互联网导致行业利益重新分配

四、互联网改变行业未来竞争格局

第四节 电热水龙头与互联网融合创新机会孕育

一、电商政策变化趋势分析

二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用

四、电商黄金发展期机遇分析

第三章 电热水龙头行业发展现状分析

第一节 电热水龙头行业发展现状分析

一、电热水龙头行业产业政策分析

二、电热水龙头行业发展现状分析

三、电热水龙头行业主要企业分析

四、电热水龙头行业市场规模分析

第二节 电热水龙头行业市场前景分析

一、电热水龙头行业发展机遇分析

二、电热水龙头行业市场规模预测

三、电热水龙头行业发展前景分析

第四章 电热水龙头行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 电热水龙头电商市场规模与渗透率

一、电热水龙头电商总体开展情况

二、电热水龙头电商交易规模分析

三、电热水龙头电商渠道渗透率分析

第二节 电热水龙头电商行业盈利能力分析

一、电热水龙头电子商务发展有利因素

二、电热水龙头电子商务发展制约因素

三、电热水龙头电商行业经营成本分析

四、电热水龙头电商行业盈利模式分析

五、电热水龙头电商行业盈利水平分析

第三节 电商行业未来前景及趋势预测

一、电热水龙头电商行业市场空间测算

二、电热水龙头电商市场规模预测分析

三、电热水龙头电商发展趋势预测分析

第五章 电热水龙头行业电子商务运营模式分析

第一节 电热水龙头电子商务B2B模式分析

一、电热水龙头电子商务B2B市场概况

二、电热水龙头电子商务B2B盈利模式

三、电热水龙头电子商务B2B运营模式

四、电热水龙头电子商务B2B的供应链

第二节 电热水龙头电子商务B2C模式分析

一、电热水龙头电子商务B2C市场概况

二、电热水龙头电子商务B2C市场规模

三、电热水龙头电子商务B2C盈利模式

四、电热水龙头电子商务B2C物流模式

五、电热水龙头电商B2C物流模式选择

第三节 电热水龙头电子商务C2C模式分析

一、电热水龙头电子商务C2C市场概况

二、电热水龙头电子商务C2C盈利模式

三、电热水龙头电子商务C2C信用体系

四、电热水龙头电子商务C2C物流特征

五、重点C2C电商企业发展分析

第四节 电热水龙头电子商务O2O模式分析

一、电热水龙头电子商务O2O市场概况

二、电热水龙头电子商务O2O优势分析

三、电热水龙头电子商务O2O营销模式

四、电热水龙头电子商务O2O潜在风险

第六章 电热水龙头主流网站平台比较及企业入驻选择

第一节 京东商城

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第二节 天猫商城

一、天猫商城发展基本概述

二、天猫商城用户特征分析

三、天猫商城网购优势分析

四、天猫商城交易规模分析

五、天猫商城交易品类结构

六、天猫商城企业入驻情况

七、天猫商城商家经营策略

第三节 1号店

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第四节 百度商城

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第五节 当当网

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第七章 电热水龙头企业切入电商战略规划及模式选择

第一节 电热水龙头企业电商发展战略规划

一、电热水龙头企业电商如何正确定位

二、电热水龙头电商核心业务确定策略

三、电热水龙头企业电商化组织变革策略

1、电热水龙头电商组织结构变革策略分析

2、电热水龙头电商业务流程重构策略分析

第二节 平台+自营类电热水龙头电商运营模式解析

一、平台+自营类电热水龙头电商优势分析

二、垂直自营电商平台化可行性分析

三、垂直自营电商平台化成功案例解析

四、垂直自营电商平台化经营风险预估

五、垂直自营电商平台化的关键资源能力分析

第三节 电热水龙头企业利用第三方平台模式解析

一、电热水龙头企业利用第三方平台的优劣势分析

二、电热水龙头企业利用第三方平台运营成本分析

三、电热水龙头企业利用第三方平台经营风险分析

四、电热水龙头企业第三方电商平台选择依据分析

五、电热水龙头企业利用第三方平台运营策略

第八章 电热水龙头电商核心竞争力体系构建策略

第一节 电热水龙头电商营销推广及引流策略

一、电热水龙头电商引流成本分析

二、电热水龙头电商流量转化率水平

三、电热水龙头电商引流渠道及策略

1、搜索引擎引流成效及策略

2、社交平台引流成效及策略

3、返利网站推广引流成效及策略

4、导购类网站推广引流成效及策略

5、团购网站引流成效及策略

6、广告联盟引流成效及策略

四、电热水龙头电商提高转化率的策略

第二节 电热水龙头电商物流配送模式选择

- 一、电热水龙头电商物流配送成本分析
- 二、电热水龙头电商物流配送能力要求如何
- 三、电热水龙头电商物流配送模式如何选择
- 四、电热水龙头电商物流如何管理改善空间

第三节 电热水龙头电商如何打造极致客户体验

- 一、电热水龙头电商客户体验存在的问题
- 二、电热水龙头电商如何打造极致客户策略

第九章 电热水龙头企业移动互联网切入点及突围策略

第一节 电热水龙头企业移动电商切入与运营策略

- 一、移动互联时代电子商务新趋势
- 二、主流电商移动端业务现状分析
- 三、移动电子商务用户行为分析
- 四、电热水龙头企业移动电商的机会与威胁
- 五、电热水龙头企业移动电商切入模式建议
- 六、电热水龙头企业移动电商切入之——微商城开发运营策略
- 七、电热水龙头企业移动电商切入之——电商类APP开发运营策略
 - 1、电热水龙头企业电商类APP开发成本
 - 2、电热水龙头企业电商类APP功能模块
 - 3、电热水龙头企业电商类APP设计要点
 - 4、电热水龙头企业电商类APP运营策略

第二节 电热水龙头企业如何制胜移动互联网营销新平台

- 一、移动互联时代市场营销新趋势
- 二、电热水龙头企业移动互联网营销之——微信营销战略
 - 1、微信功能概述及营销价值

- 2、微信用户行为及营销现状
 - 3、微信的主要营销模式分析
 - 4、微信营销的步骤、方法与技巧
 - 5、微信运营与营销优秀案例详解
 - 6、微信下企业的CRM策略分析
- 三、电热水龙头企业移动互联网营销之——APP营销战略

- 1、APP营销的特点与价值
- 2、企业APP营销背景分析
- 3、APP体系与功能策略方向
- 4、APP营销的创意路径
- 5、APP用户体验设计技巧
- 6、如何找准APP目标客户
- 7、APP推广的技巧与方法

图表目录

- 图表：2019-2023年我国网民规模及互联网普及率
- 图表：2019-2023年中国网民各类网络应用的使用率
- 图表：2019-2023年中国网民各类手机网络应用的使用率
- 图表：2019-2023年我国网络零售市场交易规模
- 图表：2024-2029年我国移动网民规模及增长速度
- 图表：移动端网购增长仍处爆发阶段
- 图表：移动端网购占比大幅提升
- 图表：传统电热水龙头消费存在的“痛点”
- 图表：电热水龙头电子商务重构供应链流程
- 图表：中国电商相关政策汇总

图表：2019-2023年电热水龙头电商交易规模趋势图

图表：2019-2023年电热水龙头电商市场渗透率趋势图

图表：2024-2029年电热水龙头电商交易规模预测趋势图

图表：2024-2029年电热水龙头电商市场渗透率预测趋势图

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

本文地址 : <https://www.51baogao.cn/bg/20170212/37473.shtml>

在线订购 : [点击这里](#)