

2026-2031年中国美容食品零售行业现状和投资前景评估报告

报告简介

谈到皮肤健美，人们很容易想到进口或高级化妆品的功效，但在日常生活中简单易得的美食美容却很少引起人们的重视。其实，化妆品的基本原料大多来自食物之中。

受益于美容食品行业生产技术不断提高以及下游需求市场不断扩大，我国美容食品行业发展速度较快，美容食品行业在国内和国际市场上发展形势都十分看好。

虽然受金融危机影响使得美容食品行业近两年发展速度略有减缓，但随着我国国民经济的快速发展以及国际金融危机的逐渐消退，我国美容食品行业重新迎来良好的发展机遇。

本研究咨询报告由中道泰和咨询公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、51行业报告网、全国及海外多种相关报刊杂志的基础信息等公布和提供的大量资料，对国际、国内美容食品零售行业市场发展状况、上下游行业发展状况、行业竞争状况、优势企业发展状况和消费现状进行了深入的分析，在总结中国美容食品零售行业发展历程的基础上，结合新时期的各方面因素，对中国美容食品零售行业的发展趋势给予了细致和审慎的预测论证。本报告是美容食品零售行业生产、经营、科研企业及相关研究单位极具参考价值的专业报告。

报告目录

第一部分 产业环境透视

第一章 2021-2026年美容食品行业相关概述及发展环境分析

第一节 美容食品行业相关概述

一、美容食品行业定义

二、美容食品行业特征

第二节 2021-2026年中国宏观经济环境分析

一、中国GDP分析

二、城乡居民家庭人均可支配收入分析

三、全社会固定资产投资分析

四、进出口总额及增长率分析

五、社会消费品零售总额

六、恩格尔系数分析

第三节 2021-2026年中国美容食品行业政策分析

一、美容食品行业相关管理部门

二、美容食品行业新政策法规分析

三、美容食品行业行业标准分析

第四节 美容食品安全

一、2021-2026年美容食品的新监管

二、设计并制造出安全且创新的美容食品

三、纳米技术在美容食品安全检测中的作用

四、美容食品安全性与风险评价

第五节 社会环境分析

一、美容、护发、抗衰老食品的研究及创新

二、创新原材料在美容食品中的应用

三、抗氧化美容食品的配方设计要素

四、天然原料在美容食品中的国内外认识差异

五、具有美容功能、保健功能的功能性食品研究

第六节 美容食品行业技术环境分析

第二章 2021-2026年世界美容食品行业现状及发展趋势预测

第一节 世界美容食品行业概述

第二节 2021-2026年世界美容食品行业市场格局分析

一、世界美容食品行业市场消费分析

二、世界美容食品行业市场格局分析

第三节 2026-2031年世界美容食品行业市场走势预测分析

第二部分 行业发展形势

第三章 中国美容食品品牌市场分析

第一节 2021-2026年中国美容食品行业进出口量分析

一、2021-2026年中国美容食品行业进口分析

二、2021-2026年中国美容食品行业出口分析

第二节 2026-2031年中国美容食品行业进出口市场预测分析

一、2026-2031年中国美容食品行业进口预测

二、2026-2031年中国美容食品行业出口预测

第三节 2021-2026年美容食品市场规模分析

第四节 2021-2026年中国美容食品行业市场发展综述

一、美容食品市场供给分析

二、美容食品市场需求分析

三、美容食品市场供需特点分析

第五节 2021-2026年中国美容食品行业市场运作态势分析

一、美容食品行业市场品牌分析

二、美容食品行业发展趋势分析

第六节 2021-2026年我国美容食品区域结构分析

第七节 2021-2026年美容食品区域市场规模分析

一、东北地区市场规模分析

二、华北地区市场规模分析

三、华东地区市场规模分析

四、华中地区市场规模分析

五、华南地区市场规模分析

六、西部地区市场规模分析

第八节 2026-2031年美容食品市场规模预测

第四章 2021-2026年我国美容食品行业运行特性分析

第一节 美容食品行业经营模式分析

第二节 美容食品行业进入壁垒分析

第三节 美容食品行业的周期性特征分析

第四节 美容食品行业SWOT分析

第五章 2021-2026年中国美容食品行业品牌产品市场供需渠道分析

第一节 销售渠道特征分析

一、供需渠道定义

二、供需渠道格局

三、供需渠道形式

四、供需渠道要素对比

第二节 销售渠道对美容食品行业品牌发展的重要性

第三节 美容食品行业销售渠道的重要环节分析

一、批发商

二、零售商

三、代理商

第四节 重点区域市场渠道情况分析

一、华东

二、中南

三、华北

四、西部

第五节 2026-2031年美容食品行业销售渠道发展趋势分析

一、渠道运作趋势发展

二、渠道支持趋势发展

三、渠道格局趋势发展

四、渠道结构扁平化趋势发展

第六节 2026-2031年美容食品行业销售渠道策略分析

一、直接渠道或间接渠道的营销策略

二、长渠道或短渠道的营销策略

三、宽渠道或窄渠道的营销策略

四、单一销售渠道和多销售渠道策略

五、传统销售渠道和垂直销售渠道策略

第三部分 行业竞争形势

第六章 2021-2026年中国美容食品行业品牌竞争格局分析

第一节 2021-2026年美容食品行业历史竞争格局概况

一、美容食品行业集中度分析

二、美容食品行业竞争程度分析

第二节 2021-2026年美容食品行业企业竞争状况分析

一、中国外品牌竞争格局

二、行业进入壁垒分析

三、可替代品威胁分析

四、贴牌加工产品市场威胁分析

第三节 2026-2031年中国美容食品行业品牌竞争格局展望

第七章 2021-2026年中国美容食品行业品牌需求与消费者偏好研究

第一节 2021-2026年美容食品产量统计分析

第二节 2021-2026年美容食品消费量统计分析

第三节 2021-2026年中国美容食品行业品牌产品平均价格走势分析

第四节 2021-2026年美容食品产品的品牌市场分析

一、品牌认知度

二、品牌偏好

三、认知渠道

四、消费者经常购买的品牌调查

五、美容食品品牌忠诚度

六、美容食品品牌市场占有率

七、消费者的消费理念

第五节 不同客户购买相关的态度及影响分析

- 一、价格敏感程度
- 二、品牌的影响
- 三、购买方便的影响
- 四、广告的影响程度
- 五、包装的影响程度

第八章 2021-2026年我国美容食品行业上下游关联行业分析

- 第一节 2021-2026年中国美容食品行业上游行业发展分析
- 第二节 2021-2026年中国美容食品行业下游行业发展分析
- 第三节 2021-2026年中国美容食品行业上下游行业关联性分析

第九章 中国美容食品行业优势品牌企业分析

第一节 资生堂(中国)投资有限公司

- 一、公司及产品概况
- 二、品牌发展历程
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业盈利能力分析
- 五、公司品牌竞争策略

第二节 北京美丽立方保健食品有限公司

- 一、公司及产品概况
- 二、品牌发展历程
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业盈利能力分析
- 五、公司品牌竞争策略

第三节 深圳京润珍珠销售有限公司

- 一、公司及产品概况
- 二、品牌发展历程
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业盈利能力分析
- 五、公司品牌竞争策略

第四节 Perricone MD(裴礼康MD)

- 一、公司及产品概况
- 二、品牌发展历程
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业盈利能力分析
- 五、公司品牌竞争策略

第五节 深圳市葛兰素生物科技有限公司

- 一、公司及产品概况
- 二、品牌发展历程
- 三、企业经营情况分析
- 四、企业盈利能力分析
- 五、公司品牌竞争策略

第六节 浙江长生鸟珍珠生物科技有限公司

- 一、公司及产品概况
- 二、品牌发展历程
- 三、企业经营情况分析

四、企业盈利能力分析

五、公司品牌竞争策略

第七节 屈臣氏集团

一、公司及产品概况

二、品牌发展历程

三、企业经营情况分析

四、企业盈利能力分析

五、公司品牌竞争策略

第八节 东方风行(北京)商贸有限公司

一、公司及产品概况

二、品牌发展历程

三、企业经营情况分析

四、企业盈利能力分析

五、公司品牌竞争策略

第九节 广州肌言堂生物科技有限公司

一、公司及产品概况

二、品牌发展历程

三、企业经营情况分析

四、企业盈利能力分析

五、公司品牌竞争策略

第十节 沈阳市好助手宠物服务有限公司

一、公司及产品概况

二、品牌发展历程

三、企业经营情况分析

四、企业盈利能力分析

五、公司品牌竞争策略

第十一节 中仁菁萃生物技术(上海)有限公司

一、公司及产品概况

二、品牌发展历程

三、企业经营情况分析

四、企业盈利能力分析

五、公司品牌竞争策略

第四部分 行业发展预测

第十章 2026-2031年中国美容食品行业品牌发展预测

第一节 2026-2031年美容食品行业品牌市场财务数据预测

一、2026-2031年美容食品行业品牌市场规模预测

二、2026-2031年美容食品行业总产值预测

三、2026-2031年美容食品行业利润总额预测

四、2026-2031年美容食品行业总资产预测

第二节 2026-2031年美容食品行业供需预测

一、2026-2031年美容食品产量预测

二、2026-2031年美容食品需求预测

三、2026-2031年美容食品供需平衡预测

五、2026-2031年主要美容食品产品进出口预测

第三节 2026-2031年美容食品行业投资机会

- 一、主要领域投资机会
- 二、出口市场投资机会
- 三、企业的多元化投资机会

第四节 影响美容食品行业发展的主要因素

- 一、有利因素分析
- 二、稳定因素分析
- 三、不利因素分析
- 四、挑战
- 五、机遇分析

第五节 2026-2031年美容食品行业投资风险及控制策略分析

- 一、2026-2031年美容食品行业市场风险及控制策略
- 二、2026-2031年美容食品行业政策风险及控制策略
- 三、2026-2031年美容食品行业经营风险及控制策略
- 四、2026-2031年美容食品行业技术风险及控制策略
- 五、2026-2031年美容食品行业同业竞争风险及控制策略
- 六、2026-2031年美容食品行业其他风险及控制策略

第十一章 2026-2031年中国美容食品行业品牌投资价值与投资策略分析

第一节 2026-2031年中国美容食品行业品牌产品生产及渠道投资运作模式分析

- 一、中国生产企业投资运作模式
- 二、中国营销企业投资运作模式

第二节 美容食品行业发展的PEST分析

一、政治和法律环境分析

二、经济发展环境分析

三、社会、文化与自然环境分析

四、技术发展环境分析

第三节 美容食品行业投资价值分析

一、2026-2031年美容食品市场趋势总结

二、2026-2031年美容食品发展趋势分析

三、2026-2031年美容食品市场发展空间

四、2026-2031年美容食品行业政策趋向

五、2026-2031年美容食品技术革新趋势

六、2026-2031年美容食品价格走势分析

第四节 美容食品行业投资策略分析

一、重点投资品种分析

二、重点投资地区分析

三、项目投资建议

1、投资额度建议

2、技术性风险建议

3、项目可行性分析

第十二章 2026-2031年中国美容食品企业经营战略建议

第一节 2021-2026年美容食品行业企业的标杆管理

一、中国企业的经验借鉴

二、国外企业的经验借鉴

第二节 2021-2026年美容食品行业企业的资本运作模式

一、美容食品行业企业中国资本市场的运作建议

二、美容食品行业企业海外资本市场的运作建议

第三节 2021-2026年美容食品行业企业营销模式建议

一、美容食品行业企业的中国营销模式建议

二、美容食品行业企业海外营销模式建议

第四节 2026-2031年美容食品市场的重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、对重点客户的营销策略

图表目录

图表：2021-2026年美容食品市场规模变化

图表：2021-2026年美容食品市场规模变化图

图表：2021-2026年美容食品市场产量区域分布图

图表：2021-2026年美容食品市场产量区域分布图

图表：2021-2026年东北地区美容食品销售收入变化

图表：2021-2026年华北地区美容食品销售收入变化

图表：2021-2026年华东地区美容食品销售收入变化

图表：2021-2026年华中地区美容食品销售收入变化

图表：2021-2026年华南地区美容食品销售收入变化

图表：2021-2026年西部地区美容食品销售收入

图表：2026-2031年美容食品市场规模预测图

图表：2021-2026年美容食品产量变化

图表：2021-2026年美容食品产量变化图

图表：2021-2026年美容食品消费量变化

图表：美容食品产品采购人员年龄调查

图表：2021-2026年不同地区客户消费特征调查

图表：2021-2026年消费者对美容食品品牌认知度调查

图表：2021-2026年消费者对美容食品的品牌偏好调查

图表：2021-2026年消费者对美容食品的品牌偏好调查

图表：2021-2026年消费者对美容食品品牌的首要认知渠道调查

图表：2021-2026年份消费者经常买的美容食品品牌调查

图表：2021-2026年份消费者经常买的品牌调查

图表：2021-2026年消费者品牌忠诚度调查

图表：2021-2026年消费者品牌忠诚度调查

图表：2021-2026年美容食品品牌市场占有率

图表：2021-2026年美容食品消费者性别比例调查分析

图表：消费者升级美容食品的频率分析

图表：美容食品消费者产品价格认同情况调查分析

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：41958

本文地址：<https://www.51baogao.cn/bg/20170214/41958.shtml>

在线订购：[点击这里](#)