

2026-2031年山东省零售业市场调查评估与投资发展战略研究报告

报告简介

传统零售业面临应用网络新技术的能力比较弱、各种成本不断上升、联营扣点的经营模式难以为继、政策扶持遇冷等发展困境，亟待转型升级。未来实体零售业应探索O2O经营模式，发展“互联网+”，重构商业价值链；整合供应链，整合服务体系，突破地理空间，打造综合化的商业模式；自建“全渠道”流通模式并拓展自身经营模式。

我国电商发展迅猛，可以说超过了世界上任何一个国家的发展速度，其中一个主要的原因是我国传统零售业发展落后，零售业发展落后的主要根源又在于成本高，推高了最终消费价格。在我们这样一个“世界制造业大国”，零售终端价格虚高，国人到外国买回来的却是中国制造的商品。缓解这些矛盾，迫切需要零售业转型升级。

本研究咨询报告由中道泰和咨询公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家工信部、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、51行业报告网、全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对我国山东省零售行业及各子行业的发展状况、上下游行业发展状况、市场供需形势、新产品与技术等进行了分析，并重点分析了我国山东省零售行业发展状况和特点，以及中国山东省零售行业将面临的挑战、企业的发展策略等。报告还对全球山东省零售行业发展态势作了详细分析，并对山东省零售行业进行了趋向研判，是山东省零售生产、经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前山东省零售行业发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

报告目录

第一部分 产业环境透视

第一章 山东省零售业概述

第一节 山东省零售行业基本概况

一、山东省零售业定义

二、山东省零售业分类情况

第二节 山东省零售业产业链分析

第二章 2021-2026年山东省零售业发展环境分析

第一节 经济环境分析

一、宏观经济运行

二、固定资产投资

第二节 山东省零售业政策环境分析

一、行业政策影响分析

二、相关行业标准分析

第三节 山东省零售业社会环境分析

一、居民消费水平分析

二、工业发展形势分析

第二部分 行业深度分析

第三章 2021-2026年山东省零售业总体发展状况

第一节 山东省零售业规模情况分析

一、行业人员规模状况分析

二、行业市场规模状况分析

三、零售超市规模比较

第二节 山东省零售业财务能力分析

一、行业盈利能力分析

二、行业偿债能力分析

三、行业营运能力分析

四、行业发展能力分析

第四章 山东省零售业发展现状分析

第一节 山东省零售业发展分析

一、全国零售业发展形势分析

二、零售业发展现状

三、零售业发展预测

第二节 山东省零售业发展分析

一、零售业发展态势分析

二、零售业发展特点分析

三、零售业市场供需分析

第三节 山东省零售业产业特征与行业重要性

第四节 山东省零售业特性及模式分析

一、服务概念创新

二、顾客界面创新

三、服务传递系统创新

四、零供关系创新

五、技术创新

第五章 2021-2026年山东省节假日及商圈对零售业的影响

第一节 2021-2026年山东省假日零售市场状况

一、春节黄金周

二、五一小长假

三、中秋小长假

四、国庆黄金周

第二节 2021-2026年山东省零售业商圈的发展

一、商圈一

二、商圈二

三、商圈三

第三节 2021-2026年山东省零售业发展中存在的问题及对策

一、零售业发展中存在的矛盾

二、市零售业中端复合型人才缺口大

三、零售企业的战略定位分析

四、零售商业网点的布局策略

第六章 山东省零售业细分市场运行情况

第一节 山东省百货业态发展分析

一、百货业发展概述

二、百货业发展历程

三、百货业经营模式

四、百货业发展现状

五、百货业竞争分析

六、百货业差异化发展

七、百货业跨界商发展

八、百货业存在问题

第二节 山东省超市业态发展分析

一、超市业发展概况

二、超市业发展特征

三、超市业经营模式

四、超市业发展现状

五、超市业影响因素

六、超市业竞争分析

七、超市业营销策略

八、超市业发展趋势

第三节 山东省便利店业态发展分析

一、便利店业业态特征

二、便利店业发展历程

三、便利店业发展格局

四、便利店业发展特点

五、便利店业经营模式

六、便利店业发展现状

七、便利店业竞争分析

八、便利店发展SWOT分析

九、便利店发展趋势分析

十、便利店产品策略分析

第四节 山东省购物中心业态发展分析

一、世界购物中心分类情况分析

二、购物中心类型形态界定

三、购物中心发展阶段分析

四、购物中心发展规模分析

五、购物中心发展指数分析

六、购物中心开发投资情况

七、购物中心主力店分布特点

八、购物中心发展策略分析

九、购物中心未来发展前景分析

第五节 山东省网络零售发展情况分析

一、网络购物用户规模

二、网络购物市场现状

三、网络零售规模分析

四、连锁百强网络零售业

五、零售商网络业务难题

六、网络零售发展态势分析

七、B2C购物网站排名

八、零售电商倒闭情况分析

九、网络零售发展动态

第七章 山东省零售业的品牌与营销

第一节 山东省零售业的品牌

一、零售企业品牌体系的建立

二、零售企业自有品牌的渠道整合功能

三、大型品牌零售企业及其社会责任

四、零售企业品牌管理中应处理好的关系

五、大型零售企业自有品牌战略的实施

第二节 山东省零售业的营销

一、零售企业体验营销战略的实施

二、以文化特色促零售业营销

三、商家营销紧锁目标顾客

四、零售业营销的趋势特点

五、未来零售市场以营销创新决胜负

第三节 山东省零售业营销策略创新分析

一、商品采购策略

二、国际化战略

三、市场细分策略

四、连锁化策略

五、新业态策略

第三部分 行业竞争格局

第八章 山东省零售业竞争力优势分析

第一节 行业在全国的地位

一、行业地位分析

二、零售业经济指标分析

第二节 行业整体竞争力评价及策略

第三节 行业竞争力评价结果分析

第四节 竞争优势评价及构建建议

第九章 山东省零售业市场竞争策略分析

第一节 山东省行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 山东省行业国际竞争力比较

一、生产要素

二、需求条件

三、相关和支持性产业(物流)

1、厂商配送模式

2、自营配送模式

3、第三方配送模式

四、企业战略、结构与竞争状态

第三节 山东省零售业企业竞争策略分析

一、提高零售业企业核心竞争力的对策

二、影响零售业企业核心竞争力的因素及提升途径

三、提高企业竞争力的点评

第十章 山东省零售业重点企业竞争分析

第一节 银座集团股份有限公司

一、主营业务及经营状况

二、历年销售规模、利润指标

三、主要市场定位

四、主要竞争优势分析

五、市场拓展战略与手段分析

第二节 利群集团股份有限公司

一、主营业务及经营状况

二、历年销售规模、利润指标

三、主要市场定位

四、主要竞争优势分析

五、市场拓展战略与手段分析

第三节 烟台市振华百货集团股份有限公司

一、主营业务及经营状况

二、历年销售规模、利润指标

三、主要市场定位

四、主要竞争优势分析

五、市场拓展战略与手段分析

第四节 山东家家悦投资控股股份有限公司

一、主营业务及经营状况

二、历年销售规模、利润指标

三、主要市场定位

四、主要竞争优势分析

五、市场拓展战略与手段分析

第五节 山东维坊百货集团股份有限公司

- 一、主营业务及经营状况
- 二、历年销售规模、利润指标
- 三、主要市场定位
- 四、主要竞争优势分析
- 五、市场拓展战略与手段分析

第四部分 行业发展前景

第十一章 2026-2031年山东省零售业发展趋势分析

第一节 当前山东省零售业存在的问题

第二节 山东省零售业未来发展预测分析

- 一、山东省零售业发展方向分析
- 二、2026-2031年山东省零售业发展规模预测
- 三、2026-2031年山东省零售业发展趋势预测

第三节 2026-2031年山东省零售业投资风险分析

- 一、竞争风险分析
- 二、市场风险分析
- 三、管理风险分析
- 四、投资风险分析

第十二章 山东省零售业发展建议与策略

第一节 山东省零售企业商品品牌打造策略

- 一、充分理解商品特征以打造个性化品牌
- 二、加大宣传力度且重视广告投放

三、适时扩大规模

四、充分利用政府的支持政策

第二节 山东省零售企业客户关怀管理的策略与提升

一、零售业客户关怀管理现状

二、客户关怀管理的价值

三、客户购买决策过程与关怀管理的渗透

第三节 山东省零售企业有效扩张策略

第四节 山东省零售业创新策略

一、零售业创新的必要性

二、零售业创新的途径

三、零售业创新的策略

第五节 山东省零售业商业模式创新策略

一、网络渠道不可回避

二、创新须看需求模式

三、关注消费新趋势

第六节 山东省零售业盈利模式解析与经营发展对策

第五部分 行业投资战略

第十三章 2026-2031年山东省零售业投资价值评估分析

第一节 山东省产业发展的有利因素与不利因素分析

第二节 山东省产业发展的空白点分析

第三节 山东省投资回报率比较高的投资方向

第四节 山东省新进入者应注意的障碍因素

第五节 山东省营销分析与营销模式推荐

- 一、渠道构成
- 二、销售贡献比率
- 三、覆盖率
- 四、销售渠道效果
- 五、价值流程结构

第十四章 业内专家观点与结论

第一节 山东省零售业营销策略分析及建议

- 一、零售业营销模式
- 二、零售业营销策略

第二节 山东省零售行业应对策略

- 一、把握国家投资的契机
- 二、竞争性战略联盟的实施
- 三、企业自身应对策略

第三节 山东省市场的重点客户战略实施

- 一、实施重点客户战略的必要性
- 二、合理确立重点客户
- 三、对重点客户的营销策略
- 四、强化重点客户的管理

第十五章 山东省零售企业投融资及IPO上市策略指导

第一节 零售企业融资渠道与选择分析

- 一、零售企业融资方法与渠道简析

二、利用股权融资谋划企业发展机遇

三、利用政府杠杆拓展企业融资渠道

四、适度债权融资配置自身资本结构

五、关注民间资本和外资的投资动向

第二节 零售企业境内IPO上市目的及条件

一、零售企业境内上市主要目的

二、零售企业上市需满足的条件

三、企业改制上市中的关键问题

第三节 零售企业IPO上市的相关准备

一、企业该不该上市

二、企业应何时上市

三、企业应何地上市

四、企业上市前准备

第四节 零售企业IPO上市的规划实施

一、上市费用规划和团队组建

二、尽职调查及问题解决方案

三、改制重组需关注重点问题

四、企业上市辅导及注意事项

五、上市申报材料制作及要求

六、网上路演推介及询价发行

第五节 企业IPO上市审核工作流程

一、企业IPO上市基本审核流程

二、企业IPO上市具体审核环节

三、与发行审核流程相关的事项

图表目录

图表：2021-2026年山东省零售业从业人员数及增长趋势图

图表：2021-2026年山东省零售业市场规模

图表：2021-2026年零售业(超市)连锁零售企业连锁总店数

图表：2021-2026年零售业(超市)连锁零售企业门店数

图表：2021-2026年零售业(超市)连锁零售企业从业人员数

图表：2021-2026年零售业(超市)连锁零售企业营业面积

图表：2021-2026年零售业(大型超市)连锁零售企业连锁总店数

图表：2021-2026年零售业(大型超市)连锁零售企业门店数

图表：2021-2026年零售业(大型超市)连锁零售企业从业人员数

图表：2021-2026年零售业(大型超市)连锁零售企业营业面积

图表：2021-2026年百家重点大型零售企业零售额名义与实际增速

图表：部分重点国家和地区零售业业市场份额分布图

图表：零售服务创新五维度模型

图表：零售商品品牌定位的系统结构

图表：顾客情绪管理过程

图表：零售业顾客体验管理运作框架

图表：零售业顾客关系营销管理过程

图表：顾客忠诚管理的运作架构

图表：2021-2026年商品零售价格指数

图表：2021-2026年食品零售价格指数

图表：2021-2026年饮料、烟酒零售价格指数

图表：2021-2026年服装、鞋帽零售价格指数

图表：2021-2026年纺织品零售价格指数增长

图表：2021-2026年家用电器及音像器材零售价格指数

图表：2021-2026年文化办公用品零售价格指数

图表：2021-2026年用品零售价格指数

图表：2021-2026年体育娱乐用品零售价格指数

图表：2021-2026年家具零售价格指数

图表：2021-2026年化妆品零售价格指数

图表：2021-2026年金银珠宝零售价格指数

图表：2021-2026年中西药品及医疗保健用品零售价格指数

图表：2021-2026年书报杂志及电子出版物零售价格指数

图表：2021-2026年燃料零售价格指数

图表：2021-2026年建筑材料及五金电料零售价格指数

图表：外资百货入京的策略与困惑

图表：2026-2031年山东省零售业市场规模预测

图表：未来零售企业的SPOSC五大核心竞争力

图表：零售业营运体系九大核心

图表：不同发展阶段零售企业组织结构演变

图表：零售业采购重心的划分及特点

图表：零售业利润优化示意图

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：42303

本文地址：<https://www.51baogao.cn/bg/20170214/42303.shtml>

在线订购：[点击这里](#)