

2026-2031年互联网+粘合剂行业市场发展现状及趋势研究报告

报告简介

与传统企业相反的是，当前“全民创业”时代的常态下，与互联网相结合的项目越来越多，这些项目从诞生开始就是“互联网+”的形态，因此它们不需要再像传统企业一样转型与升级。“互联网+”正是要促进更多的互联网创业项目的诞生，从而无需再耗费人力、物力及财力去研究与实施行业转型。

粘合剂(Bonding agent)是最重要的辅助材料之一，在包装作业中应用极为广泛。粘合剂是具有粘性的物质，借助其粘性能将两种分离的材料连接在一起。粘合剂的种类很多。粘合剂实际是使相同或不同物料连接或贴合的各种应力材料总称。主要有液态、膏状和固态三种类型。①天然粘合剂它取自于自然界中的物质。包括淀粉、蛋白质、糊精、动物胶、虫胶、皮胶、松香等生物粘合剂;也包括沥青等矿物粘合剂。②合成粘合剂主要指人工合成的物质，包括水玻璃等无机粘合剂，以及合成树脂、合成橡胶等有机粘合剂。①水溶型粘合剂用水作溶剂的粘合剂，主要有淀粉、糊精、聚乙烯醇、羧甲基纤维素等。②热熔型粘合剂通过加热使粘合剂熔化后使用，是一种固体粘合剂。一般热塑性树脂均可使用，如聚氨酯、聚苯乙烯、聚丙烯酸酯、乙烯-醋酸乙烯共聚物等。③溶剂型粘合剂不溶于水而溶于某种溶剂的粘合剂。如虫胶、丁基橡胶等。④乳液型粘合剂多在水中呈悬浮状，如醋酸乙烯树脂、丙烯酸树脂、氯化橡胶等。⑤无溶剂液体粘合剂在常温下呈粘稠液体状，如环氧树脂等。粘合剂是标签材料和粘结基材之间的媒介，起连结作用。按其特性可以分为永久性和可移除性两种。它有多种配方，适合不同的面材和不同的场合。粘合剂是不干胶材料技术中的最重要的成分，是标签应用技术的关键。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家工信部、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、51行业报告网、全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对我国粘合剂行业及各子行业的发展状况、上下游行业发展状况、市场供需形势、新产品与技术等进行了分析，并重点分析了我国粘合剂行

业发展状况和特点，以及中国粘合剂行业将面临的挑战、企业的发展策略等。报告还对全球粘合剂行业发展态势作了详细分析，并对粘合剂行业进行了趋向研判，是粘合剂生产、经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前粘合剂行业发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

报告目录

第一章 粘合剂行业电子商务市场发展状况分析

第一节 2021-2026年粘合剂电商市场趋势分析

- 一、2021-2026年粘合剂电商市场概况
- 二、2021-2026年粘合剂电商市场规模变化趋势
- 三、2021-2026年粘合剂电商品牌变化趋势
- 四、2021-2026年粘合剂电商渠道变化趋势
- 五、2021-2026年粘合剂电商价格区间变化趋势

第二节 2021-2026年粘合剂电商品牌分析

- 一、2021-2026年粘合剂电商品牌销售排名
- 二、2021-2026年粘合剂电商品牌的渠道分布
- 三、2021-2026年粘合剂电商品牌的价格区间分布
- 四、2021-2026年粘合剂电商品牌的评论得分
- 五、2021-2026年粘合剂电商品牌的地区分布
- 六、2021-2026年粘合剂电商品牌的性别分布

第三节 2021-2026年粘合剂电商渠道分析

- 一、2021-2026年粘合剂电商渠道结构
- 二、2021-2026年粘合剂电商渠道的开放自营结构
- 三、2021-2026年粘合剂电商渠道的品牌分布

四、2021-2026年粘合剂电商渠道的价格区间分布

五、2021-2026年粘合剂电商天猫店铺排行

六、2021-2026年粘合剂电商淘宝店铺排行

第二章 电子商务与“互联网+”

第一节 电子商务发展分析

一、电子商务基本定义

二、电子商务发展阶段

三、电子商务基本特征

四、电子商务支撑环境

五、电子商务基本模式

六、电子商务规模分析

第二节 “互联网+”的相关概述

一、“互联网+”的提出

二、“互联网+”的内涵

三、“互联网+”的发展

四、“互联网+”的评价

五、“互联网+”的趋势

第三章 互联网环境下粘合剂行业的机会与挑战

第一节 2021-2026年中国互联网环境分析

一、网民基本情况分析

1、总体网民规模分析

2、分省网民规模分析

3、手机网民规模分析

4、网民属性结构分析

二、网民互联网应用状况

1、信息获取情况分析

2、商务交易发展情况

4、网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下粘合剂行业的机会与挑战

一、互联网时代行业大环境的变化

二、互联网直击传统行业消费痛点

三、互联网助力企业开拓市场

四、电商成为传统企业突破口

第三节 互联网粘合剂行业的改造与重构

一、互联网重构行业的供应链格局

二、互联网改变生产厂商营销模式

三、互联网导致行业利益重新分配

四、互联网改变行业未来竞争格局

第四节 粘合剂与互联网融合创新机会孕育

一、电商政策变化趋势分析

二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用

四、电商黄金发展期机遇分析

第四章 粘合剂行业发展现状分析

第一节 粘合剂行业发展现状分析

一、粘合剂行业产业政策分析

二、粘合剂行业发展现状分析

三、粘合剂行业主要企业分析

四、粘合剂行业市场规模分析

第二节 粘合剂行业市场前景分析

一、粘合剂行业发展机遇分析

二、粘合剂行业市场规模预测

三、粘合剂行业发展前景分析

第五章 粘合剂行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 粘合剂电商市场规模与渗透率

一、粘合剂电商总体开展情况

二、粘合剂电商交易规模分析

三、粘合剂电商渠道渗透率分析

第二节 粘合剂电商行业盈利能力分析

一、粘合剂电子商务发展有利因素

二、粘合剂电子商务发展制约因素

三、粘合剂电商行业经营成本分析

四、粘合剂电商行业盈利模式分析

五、粘合剂电商行业盈利水平分析

第三节 电商行业未来前景及趋势预测

一、粘合剂电商行业市场空间测算

二、粘合剂电商市场规模预测分析

三、粘合剂电商发展趋势预测分析

第六章 粘合剂行业电子商务运营模式分析

第一节 粘合剂电子商务B2B模式分析

一、粘合剂电子商务B2B市场概况

二、粘合剂电子商务B2B盈利模式

三、粘合剂电子商务B2B运营模式

四、粘合剂电子商务B2B的供应链

第二节 粘合剂电子商务B2C模式分析

一、粘合剂电子商务B2C市场概况

二、粘合剂电子商务B2C市场规模

三、粘合剂电子商务B2C盈利模式

四、粘合剂电子商务B2C物流模式

五、粘合剂电商B2C物流模式选择

第三节 粘合剂电子商务C2C模式分析

一、粘合剂电子商务C2C市场概况

二、粘合剂电子商务C2C盈利模式

三、粘合剂电子商务C2C信用体系

四、粘合剂电子商务C2C物流特征

五、重点C2C电商企业发展分析

第四节 粘合剂电子商务O2O模式分析

一、粘合剂电子商务O2O市场概况

二、粘合剂电子商务O2O优势分析

三、粘合剂电子商务O2O营销模式

四、粘合剂电子商务O2O潜在风险

第七章 粘合剂主流网站平台比较及企业入驻选择

第一节 京东网站

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第二节 天猫商城

一、天猫商城发展基本概述

二、天猫商城用户特征分析

三、天猫商城网购优势分析

四、天猫商城交易规模分析

五、天猫商城交易品类结构

六、天猫商城企业入驻情况

七、天猫商城商家经营策略

第三节 1号店

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第四节 百度商城

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第五节 当当网

一、网站发展基本概述

二、网站用户特征分析

三、网站覆盖人数分析

四、网站访问次数分析

五、网站发展策略分析

第八章 粘合剂企业进入互联网领域投资策略分析

第一节 粘合剂企业电子商务市场投资要素

一、企业自身发展阶段的认知分析

二、企业开展电子商务目标的确定

三、企业电子商务发展的认知确定

四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 粘合剂企业转型电商物流投资分析

一、粘合剂企业电商自建物流分析

1、电商自建物流的优势分析

2、电商自建物流的负面影响

二、粘合剂企业电商外包物流分析

1、快递业务量完成情况

2、快递业务的收入情况

3、快递业竞争格局分析

第三节 粘合剂企业电商市场策略分析

第九章 粘合剂企业移动互联网切入点及突围策略

第一节 移动互联网商业价值及企业切入点

一、移动互联网商业价值及切入点分析

二、2026-2031年移动互联网发展预测

1、2026-2031年移动互联网前景预测

2、2026-2031年移动电子商务市场预测

3、2026-2031年移动营销市场前景预测

三、2026-2031年移动互联网发展趋势分析

第二节 粘合剂企业移动电商切入与运营策略

一、移动互联时代电子商务新趋势

二、主流电商移动端业务现状分析

三、移动电子商务用户行为分析

四、粘合剂企业移动电商的机会与威胁

五、粘合剂企业移动电商切入模式建议

六、粘合剂企业移动电商切入之——微商城开发运营策略

- 1、微商城商户接入流程/要求
- 2、微商城商户接入资费标准
- 3、粘合剂企业如何运营微商城
- 4、粘合剂企业微商城运营风险及优化
- 5、粘合剂企业微商城营销推广策略
- 6、粘合剂行业微商城运营优秀案例
- 七、粘合剂企业移动电商切入之——电商类APP开发运营策略
- 1、粘合剂企业电商类APP开发成本
- 2、粘合剂企业电商类APP功能模块
- 3、粘合剂企业电商类APP设计要点
- 4、粘合剂企业电商类APP运营策略

图表目录

- 图表：2021-2026年我国网民规模及互联网普及率
- 图表：2021-2026年中国网民各类网络应用的使用率
- 图表：2021-2026年中国网民各类手机网络应用的使用率
- 图表：2021-2026年我国网络零售市场交易规模
- 图表：2026-2031年我国移动网民规模及增长速度
- 图表：移动端网购增长仍处爆发阶段
- 图表：移动端网购占比大幅提升
- 图表：传统粘合剂消费存在的“痛点”
- 图表：粘合剂电子商务重构供应链流程
- 图表：中国电商相关政策汇总

图表：2021-2026年粘合剂电商交易规模趋势图

图表：2021-2026年粘合剂电商市场渗透率趋势图

图表：2026-2031年粘合剂电商交易规模预测趋势图

图表：2026-2031年粘合剂电商市场渗透率预测趋势图

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：53563

本文地址：<https://www.51baogao.cn/bg/20170309/53563.shtml>

在线订购：[点击这里](#)