

2026-2031年中国互联网+体育旅游行业商业模式投资商机咨询报告

报告简介

构建开放包容的“旅游+互联网”环境。率先实行旅游行业互联网准入零负面清单制度，允许各类互联网主体依法平等进入旅游行业。鼓励各类互联网资本和市场主体平等开展市场竞争，依法开展参股并购，支持培育互联网旅游龙头企业发展。落实国家放宽在线度假租赁、旅游网络购物、在线旅游租车平台等新业态的准入许可和经营许可制度。贯彻国家大数据战略，积极推进政府旅游公共信息资源开放共享。提升“旅游+互联网”创新能力。鼓励构建以企业为主导、产学研用合作的“旅游+互联网”产业技术创新联盟，支持中国“互联网+旅游目的地”联盟建设。加快制定和实施国家智慧旅游城市、智慧旅游景区、智慧旅游企业、智慧旅游乡村标准。加大对互联网旅游新产品、新业态、新模式等创新成果的知识产权保护力度，严厉打击侵权假冒行为。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、51行业报告网以及国内外多种相关报刊杂志媒体提供的最新研究资料。本报告对国内外行业的发展状况进行了深入透彻地分析，对我国行业市场情况、技术现状、供需形势作了详尽研究，重点分析了国内外重点企业、行业发展趋势以及行业投资情况，报告还对行业上下游行业的发展进行了探讨，是相关企业、投资部门、研究机构准确了解目前中国市场发展动态，把握行业发展方向，为企业经营决策提供重要参考的依据。

报告目录

第一部分 行业运行现状

第一章 中国互联网+体育旅游行业概述

第一节 “互联网+体育旅游”行业概念界定

一、“互联网+”的内涵及意义

1、“互联网+”的内涵

2、“互联网+”的意义

二、“互联网+体育旅游”行业的内涵

第二节 中国互联网+体育旅游行业发展背景

一、中国互联网+体育旅游行业政策背景分析

1、行业管理体制分析

2、行业发展规划分析

3、行业政策动向分析

二、政策环境对行业的影响

第三节 中国互联网+体育旅游行业经济指标分析

一、赢利性

二、成长速度

三、附加值的提升空间

四、进入壁垒/退出机制

五、风险性

六、行业周期

七、竞争激烈程度指标

八、当前行业发展所属周期阶段的判断

第二章 中国互联网+体育旅游行业发展环境分析

第一节 2021-2026年中国宏观经济环境分析

一、2021-2026年中国经济形势分析

二、2021-2026年消费价格指数分析

三、2021-2026年城乡居民收入分析

第二节 中国互联网+体育旅游行业技术环境分析

一、行业标准

二、行业技术水平

第三节 行业政策环境分析

一、行业法律、法规解读

二、国家政策、法规对行业的影响

第三章 行业产业链分析

第一节 行业上游

一、重点上游行业发展现状

二、重点上游行业发展趋势预测

三、行业新动态及其对行业的影响

四、行业竞争状况及其对行业的意义

第二节 行业下游行业分析

一、主要应用领域分析

二、主要下游行业发展现状

三、主要下游行业发展趋势预测

四、主要下游行业市场现状分析

五、行业新动态及其对行业的影响

六、行业竞争状况及其对行业的意义

第三节 行业上下游的投资建议

一、行业上游投资建议

二、行业下游投资建议

第四章 中国互联网+体育旅游行业关联行业发展分析

第一节 云计算行业现状及发展趋势

一、云计算行业发展现状

二、云计算行业市场规模分析

三、云计算行业市场需求分析

四、云计算技术发展趋势

五、云计算行业的发展对中国互联网+体育旅游行业的影响

第二节 物联网行业现状及发展趋势

一、物联网行业发展现状

二、物联网行业市场规模分析

三、物联网行业市场需求分析

四、物联网技术发展趋势

五、物联网行业的发展对中国互联网+体育旅游行业的影响

第三节 通信行业现状及发展趋势

一、通信行业发展现状

二、通信行业市场规模分析

三、通信行业市场需求分析

四、通信行业技术发展趋势

五、通信行业的发展对中国互联网+体育旅游行业的影响

第二部分 行业前景分析

第五章 中国互联网+体育旅游行业市场前景分析

第一节 中国互联网+体育旅游行业市场发展现状分析

- 一、中国互联网+体育旅游行业现状
- 二、中国互联网+体育旅游行业市场规模
- 三、中国互联网+体育旅游行业投资切入方式
- 四、中国互联网+体育旅游行业投资规模分析
- 五、中国互联网+体育旅游行业投资业务布局

第二节 互联网给体育旅游行业带来的冲击和变革分析

- 一、互联网时代体育旅游行业大环境变化分析
- 二、互联网给体育旅游行业带来的突破机遇分析
- 三、互联网给体育旅游行业带来的挑战分析
- 四、互联网+体育旅游行业融合创新机会分析
- 五、体育旅游行业目标客户互联网渗透率分析

第三节 中国互联网+体育旅游行业市场发展前景分析

- 一、中国互联网+体育旅游行业市场增长动力分析
- 二、中国互联网+体育旅游行业市场发展瓶颈剖析
- 三、中国互联网+体育旅游行业市场发展趋势分析

第六章 中国互联网行业经营效益分析

第一节 2021-2026年互联网行业发展分析

- 一、2021-2026年互联网行业发展概述
- 二、2021-2026年互联网行业发展现状
- 三、2021-2026年互联网行业发展分析

第二节 2021-2026年互联网行业规模分析

一、互联网行业企业规模分析

二、互联网行业资产增长分析

三、互联网行业销售收入分析

四、互联网行业利润总额分析

第三节 2021-2026年互联网行业经营效益

一、互联网行业偿债能力分析

二、互联网行业盈利能力分析

三、互联网行业的毛利率分析

四、互联网行业运营能力分析

第四节 2021-2026年互联网行业成本费用

一、互联网行业销售成本分析

二、互联网行业销售费用分析

三、互联网行业管理费用分析

四、互联网行业财务费用分析

第七章 中国体育旅游行业经营效益分析

第一节 2021-2026年体育旅游行业发展分析

一、2021-2026年体育旅游行业发展概述

二、2021-2026年体育旅游行业发展现状

三、2021-2026年体育旅游行业发展分析

第二节 2021-2026年体育旅游行业规模分析

一、体育旅游行业企业规模分析

二、体育旅游行业资产增长分析

三、体育旅游行业销售收入分析

四、体育旅游行业利润总额分析

第三节 2021-2026年体育旅游行业经营效益

一、体育旅游行业偿债能力分析

二、体育旅游行业盈利能力分析

三、体育旅游行业的毛利率分析

四、体育旅游行业运营能力分析

第四节 2021-2026年体育旅游行业成本费用

一、体育旅游行业成本分析

二、体育旅游行业费用分析

三、体育旅游行业管理费用分析

四、体育旅游行业财务费用分析

第八章 中国互联网+体育旅游行业竞争分析

第一节 中国互联网+体育旅游行业参与者结构

第二节 中国互联网+体育旅游行业竞争者类型

第三节 中国互联网+体育旅游行业市场占有率

第九章 中国互联网+体育旅游行业市场竞争格局

第一节 市场SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第二节 行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第三节 行业集中度分析

一、市场集中度分析

二、企业集中度分析

三、区域集中度分析

第四节 行业基本要素分析

一、需求条件

二、支援与相关产业

三、企业战略、结构与竞争状态

四、政府的作用

第三部分 行业投资策略

第十章 中国互联网+体育旅游商业模式创新策略

第一节 中国互联网+体育旅游行业市场定位创新分析

一、中国体育旅游行业消费者特征分析

二、中国体育旅游行业企业主流的市场定位分析

三、互联网对体育旅游行业市场定位的变革分析

第二节 中国互联网+体育旅游行业价值主张创新分析

一、中国体育旅游行业主要的客户价值主张要素分析

二、互联网+体育旅游行业价值主张创新策略分析

- 1、体育旅游行业企业如何利用互联网升级产品使用体验
- 2、体育旅游行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验
- 3、体育旅游行业企业如何利用互联网节约客户成本

第三节 中国互联网+体育旅游行业渠道通路创新分析

一、中国体育旅游行业渠道通路的主要特点分析

- 1、价值传递通路的定义及特点
- 2、产品销售渠道的定义及特点
- 3、现有渠道通路特点的优势及不足
- 4、互联网对渠道通路的改造分析

二、中国体育旅游行业渠道通路的主要类别

第四节 互联网对体育旅游行业渠道通路的颠覆性变革分析

第十一章 中国体育旅游行业企业电商发展战略及运行模式选择

第一节 中国体育旅游行业企业电商战略规划分析

- 一、体育旅游企业电商如何正确定位
- 二、体育旅游电商核心业务确定策略
- 三、体育旅游企业电商化组织变革策略

第二节 中国体育旅游行业典型电商发展模式总体分析

- 一、中国电子商务主流模式分析
- 二、B2B电商模式及其优劣势分析
- 1、B2B电商模式的特点

2、B2B电商模式的适用范围

3、B2B电商模式的优秀案例

4、B2B电商模式的优劣势

第三节 B2C电商模式及其优劣势分析

一、B2C电商模式的特点

二、B2C电商模式的适用范围

三、B2C电商模式的优秀案例

四、B2C电商模式的优劣势

第四节 C2C电商模式及其优劣势分析

一、C2C电商模式的特点

二、C2C电商模式的适用范围

三、C2C电商模式的优秀案例

四、C2C电商模式的优劣势

第五节 O2O电商模式及其优劣势分析

一、O2O电商模式的特点

二、O2O电商模式的适用范围

三、O2O电商模式的优秀案例

四、O2O电商模式的优劣势

第十二章 中国互联网+体育旅游行业客户关系创新分析

第一节 中国体育旅游行业客户关系的类别及关系成本分析

一、体育旅游行业客户关系的类别分析

二、体育旅游行业客户关系成本分析

第二节 中国互联网+体育旅游行业客户关系创新路径分析

第三节 中国互联网+体育旅游行业收入来源创新分析

- 一、中国体育旅游行业收入的主要来源渠道及特点
- 二、中国互联网+体育旅游行业收入来源的创新分析
- 三、中国互联网+体育旅游行业收入来源创新优秀案例

第四节 中国互联网+体育旅游行业合作伙伴创新分析

- 一、中国体育旅游行业主要的合作伙伴及其特点分析
- 二、互联网如何改变体育旅游行业合作伙伴结构
- 三、互联网下体育旅游行业新增合作伙伴的特点
- 四、互联网下体育旅游行业新增合作伙伴优秀案例

第五节 中国互联网+体育旅游行业成本机构优化分析

- 一、中国体育旅游行业主要成本结构及特点分析
- 二、互联网如何改变体育旅游行业成本结构
- 三、互联网下体育旅游行业成本结构的优化路径

第四部分 行业投资布局与投资建议

第十三章 大型互联网企业“互联网+体育旅游”投资布局

第一节 阿里巴巴

- 一、企业基本信息分析
- 二、企业经营情况分析
- 三、企业互联网+体育旅游投资布局
- 四、企业互联网+体育旅游产品/服务分析
- 五、企业最新发展动向

第二节 百度公司

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

三、企业互联网+体育旅游投资布局

四、企业互联网+体育旅游产品/服务分析

第三节 腾讯公司

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

三、企业互联网+体育旅游投资布局

四、企业互联网+体育旅游产品/服务分析

第十四章 中国互联网+体育旅游行业市场投融资机会与风险控制策略

第一节 行业发展机会

一、行业前景分析

二、行业潜力分析

三、行业发展趋势分析

第二节 影响行业发展的主要因素

一、2021-2026年影响行业运行的有利因素

二、2021-2026年影响行业运行的稳定因素

三、2021-2026年影响行业运行的不利因素

四、2021-2026年我国行业发展面临的挑战

五、2021-2026年我国行业发展面临的机遇

第三节 行业投资风险及控制策略分析

- 一、2026-2031年行业市场风险及控制策略
- 二、2026-2031年行业政策风险及控制策略
- 三、2026-2031年行业经营风险及控制策略
- 四、2026-2031年行业技术风险及控制策略
- 五、2026-2031年同业竞争风险及控制策略
- 六、其他风险分析

第十五章 中国互联网+体育旅游行业市场投资建议

第一节 互联网+体育旅游行业投资壁垒分析

- 一、政策壁垒
- 二、技术壁垒
- 三、市场壁垒

第二节 互联网+体育旅游行业投资特性分析

第三节 中国互联网+体育旅游行业投资现状及趋势

- 一、中国互联网+体育旅游行业投资主体结构
- 二、各投资主体核心资源分析
- 三、各投资主体投资方式分析
- 四、各投资主体投资规模分析
- 五、主要投资事件分析
- 六、各投资主体投资趋势分析

第四节 中道泰和对行业发展建议

- 一、行业投资方向建议
- 二、行业投资方式建议

图表目录

图表：2021-2026年中国互联网+体育旅游行业市场规模

图表：2021-2026年中国互联网+体育旅游行业偿债能力

图表：2021-2026年中国互联网+体育旅游行业盈利能力

图表：2021-2026年中国互联网+体育旅游行业毛利率

图表：奶奶中国互联网+体育旅游行业运营能力

图表：2021-2026年体育旅游行业企业规模

图表：2021-2026年体育旅游行业资产增长图

图表：2021-2026年体育旅游行业销售收入

图表：2021-2026年体育旅游行业利润总额

图表：2021-2026年体育旅游行业偿债能力

图表：2021-2026年体育旅游行业盈利能力

图表：2021-2026年体育旅游行业的毛利率

图表：2021-2026年体育旅游行业运营能力

图表：2021-2026年互联网行业销售成本

图表：2021-2026年互联网行业销售费用

图表：2021-2026年互联网行业管理费用

图表：2021-2026年互联网行业财务费用

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：62881

本文地址：<https://www.51baogao.cn/bg/20170406/62881.shtml>

在线订购：[点击这里](#)