

2026-2031年中国互联网+公务旅游行业商业模式投资商机咨询报告

报告简介

互联网+公务旅游已经进入商业模式竞争阶段。无论是互联网巨头在互联网+公务旅游领域的投资布局，上市企业的互联网转型，还是创业公司的企创业发展，无不着眼于投资项目的商业模式创新。而在商业模式创新上作出成就的企业，均会迅速崛起，成为互联网+公务旅游行业中的领军企业。本报告聚焦互联网时代市场的大变革，探讨国内传统公务旅游企业在新形势下面临的新挑战以及迫切需要解决的新问题，探讨公务旅游消费新趋势与营销市场新规则，带来互联网思维整合公务旅游产业的新思考。报告主要分析内容包括：互联网+公务旅游行业的机会与挑战;互联网+公务旅游未来前景与市场空间预测;互联网+公务旅游企业商业运行模式战略规划及模式选择;互联网+公务旅游战略布局及实施运营;互联网+公务旅游核心竞争力体系构建策略;互联网+公务旅游电子商务领先案例深度研究;公务旅游企业互联网切入点及突围策略;主流公务旅游电商平台的比较及企业入驻选择;国外互联网+公务旅游典型模式及在我国的适应性。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、51行业报告网以及国内外多种相关报刊杂志媒体提供的最新研究资料。本报告对国内外行业的发展状况进行了深入透彻地分析，对我国行业市场情况、技术现状、供需形势作了详尽研究，重点分析了国内外重点企业、行业发展趋势以及行业投资情况，报告还对行业上下游行业的发展进行了探讨，是相关企业、投资部门、研究机构准确了解目前中国市场发展动态，把握行业发展方向，为企业经营决策提供重要参考的依据。

报告目录

第一部分 行业运行现状

第一章 中国互联网+公务旅游行业概述

第一节 “互联网+公务旅游” 行业概念界定

一、“互联网+” 的内涵及意义

1、“互联网+” 的内涵

2、“互联网+” 的意义

二、“互联网+公务旅游” 行业的内涵

第二节 中国互联网+公务旅游行业发展背景

一、行业管理体制分析

二、行业发展规划分析

三、行业政策动向分析

四、政策环境对行业的影响

第三节 中国互联网+公务旅游行业经济指标分析

一、赢利性

二、成长速度

三、附加值的提升空间

四、进入壁垒/退出机制

五、风险性

六、行业周期

七、竞争激烈程度指标

八、当前行业发展所属周期阶段的判断

第二章 中国互联网+公务旅游行业发展环境分析

第一节 2021-2026年中国宏观经济环境分析

一、2021-2026年中国经济形势分析

二、2021-2026年消费价格指数分析

三、2021-2026年城乡居民收入分析

第二节 中国互联网+公务旅游行业技术环境分析

一、行业标准

二、行业技术水平

第三节 行业政策环境分析

一、行业法律、法规解读

二、国家政策、法规对行业的影响

第三章 行业产业链分析

第一节 行业上游

一、重点上游行业发展现状

二、重点上游行业发展趋势预测

三、行业新动态及其对行业的影响

四、行业竞争状况及其对行业的意义

第二节 行业下游行业分析

一、主要应用领域分析

二、主要下游行业发展现状

三、主要下游行业发展趋势预测

四、主要下游行业市场现状分析

五、行业新动态及其对行业的影响

六、行业竞争状况及其对行业的意义

第三节 行业上下游的投资建议

一、行业上游投资建议

二、行业下游投资建议

第二部分 行业发展分析

第四章 中国互联网+公务旅游行业关联行业发展分析

第一节 云计算行业现状及发展趋势

一、云计算行业发展现状

二、云计算行业市场规模分析

三、云计算行业市场需求分析

四、云计算技术发展趋势

五、云计算行业的发展对中国互联网+公务旅游行业的影响

第二节 物联网行业现状及发展趋势

一、物联网行业发展现状

二、物联网行业市场规模分析

三、物联网行业市场需求分析

四、物联网技术发展趋势

五、物联网行业的发展对中国互联网+公务旅游行业的影响

第三节 通信行业现状及发展趋势

一、通信行业发展现状

二、通信行业市场规模分析

三、通信行业市场需求分析

四、通信行业技术发展趋势

五、通信行业的发展对中国互联网+公务旅游行业的影响

第五章 中国互联网+公务旅游行业市场前景分析

第一节 中国互联网+公务旅游行业市场发展现状分析

- 一、中国互联网+公务旅游行业现状
- 二、中国互联网+公务旅游行业市场规模
- 三、中国互联网+公务旅游行业投资切入方式
- 四、中国互联网+公务旅游行业投资规模分析
- 五、中国互联网+公务旅游行业投资业务布局

第二节 互联网给公务旅游行业带来的冲击和变革分析

- 一、互联网时代公务旅游行业大环境变化分析
- 二、互联网给公务旅游行业带来的突破机遇分析
- 三、互联网给公务旅游行业带来的挑战分析
- 四、互联网+公务旅游行业融合创新机会分析
- 五、公务旅游行业目标客户互联网渗透率分析

第三节 中国互联网+公务旅游行业市场发展前景分析

- 一、中国互联网+公务旅游行业市场增长动力分析
- 二、中国互联网+公务旅游行业市场发展瓶颈剖析
- 三、中国互联网+公务旅游行业市场发展趋势分析

第六章 中国互联网行业经营效益分析

第一节 2021-2026年互联网行业发展分析

- 一、2021-2026年互联网行业发展概述
- 二、2021-2026年互联网行业发展现状
- 三、2021-2026年互联网行业发展分析

第二节 2021-2026年互联网行业规模分析

一、互联网行业企业规模分析

二、互联网行业资产增长分析

三、互联网行业销售收入分析

四、互联网行业利润总额分析

第三节 2021-2026年互联网行业经营效益

一、互联网行业偿债能力分析

二、互联网行业盈利能力分析

三、互联网行业的毛利率分析

四、互联网行业运营能力分析

第四节 2021-2026年互联网行业成本费用

一、互联网行业销售成本分析

二、互联网行业销售费用分析

三、互联网行业管理费用分析

四、互联网行业财务费用分析

第三部分 行业经营分析

第七章 中国公务旅游行业经营效益分析

第一节 2021-2026年公务旅游行业发展分析

一、2021-2026年公务旅游行业发展概述

二、2021-2026年公务旅游行业发展现状

三、2021-2026年公务旅游行业发展分析

第二节 2021-2026年公务旅游行业规模分析

一、公务旅游行业企业规模分析

二、公务旅游行业资产增长分析

三、公务旅游行业销售收入分析

四、公务旅游行业利润总额分析

第三节 2021-2026年公务旅游行业经营效益

一、公务旅游行业偿债能力分析

二、公务旅游行业盈利能力分析

三、公务旅游行业的毛利率分析

四、公务旅游行业运营能力分析

第四节 2021-2026年公务旅游行业成本费用

一、公务旅游行业成本分析

二、公务旅游行业费用分析

三、公务旅游行业管理费用分析

四、公务旅游行业财务费用分析

第八章 中国互联网+公务旅游行业竞争分析

第一节 中国互联网+公务旅游行业参与者结构

第二节 中国互联网+公务旅游行业竞争者类型

第三节 中国互联网+公务旅游行业市场占有率

第九章 中国互联网+公务旅游行业市场竞争格局

第一节 市场SWOT分析

一、行业优势分析

二、行业劣势分析

三、行业机会分析

四、行业威胁分析

第二节 行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第三节 行业集中度分析

一、市场集中度分析

二、企业集中度分析

三、区域集中度分析

第四节 行业基本要素分析

一、需求条件

二、支援与相关产业

三、企业战略、结构与竞争状态

四、政府的作用

第四部分 行业投资策略

第十章 中国互联网+公务旅游商业模式创新策略

第一节 中国互联网+公务旅游行业市场定位创新分析

一、中国公务旅游行业消费者特征分析

二、中国公务旅游行业企业主流的市场定位分析

三、互联网对公务旅游行业市场定位的变革分析

第二节 中国互联网+公务旅游行业价值主张创新分析

一、中国公务旅游行业主要的客户价值主张要素分析

二、互联网+公务旅游行业价值主张创新策略分析

- 1、公务旅游行业企业如何利用互联网升级产品使用体验
- 2、公务旅游行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验
- 3、公务旅游行业企业如何利用互联网节约客户成本

第三节 中国互联网+公务旅游行业渠道通路创新分析

一、中国公务旅游行业渠道通路的主要特点分析

- 1、价值传递通路的定义及特点
- 2、产品销售渠道的定义及特点
- 3、现有渠道通路特点的优势及不足
- 4、互联网对渠道通路的改造分析

二、中国公务旅游行业渠道通路的主要类别

第四节 互联网对公务旅游行业渠道通路的颠覆性变革分析

第十一章 中国公务旅游行业企业电商发展战略及运行模式选择

第一节 中国公务旅游行业企业电商战略规划分析

- 一、公务旅游企业电商如何正确定位
- 二、公务旅游电商核心业务确定策略
- 三、公务旅游企业电商化组织变革策略

第二节 中国公务旅游行业典型电商发展模式总体分析

一、中国电子商务主流模式分析

二、B2B电商模式及其优劣势分析

- 1、B2B电商模式的特点
- 2、B2B电商模式的适用范围
- 3、B2B电商模式的优秀案例
- 4、B2B电商模式的优劣势

第三节 B2C电商模式及其优劣势分析

- 一、B2C电商模式的特点
- 二、B2C电商模式的适用范围
- 三、B2C电商模式的优秀案例
- 四、B2C电商模式的优劣势

第四节 C2C电商模式及其优劣势分析

- 一、C2C电商模式的特点
- 二、C2C电商模式的适用范围
- 三、C2C电商模式的优秀案例
- 四、C2C电商模式的优劣势

第五节 O2O电商模式及其优劣势分析

- 一、O2O电商模式的特点
- 二、O2O电商模式的适用范围
- 三、O2O电商模式的优秀案例
- 四、O2O电商模式的优劣势

第十二章 中国互联网+公务旅游行业客户关系创新分析

第一节 中国公务旅游行业客户关系的类别及关系成本分析

一、公务旅游行业客户关系的类别分析

二、公务旅游行业客户关系成本分析

第二节 中国互联网+公务旅游行业客户关系创新路径分析

第三节 中国互联网+公务旅游行业收入来源创新分析

一、中国公务旅游行业收入的主要来源渠道及特点

二、中国互联网+公务旅游行业收入来源的创新分析

三、中国互联网+公务旅游行业收入来源创新优秀案例

第四节 中国互联网+公务旅游行业合作伙伴创新分析

一、中国公务旅游行业主要的合作伙伴及其特点分析

二、互联网如何改变公务旅游行业合作伙伴结构

三、互联网下公务旅游行业新增合作伙伴的特点

四、互联网下公务旅游行业新增合作伙伴优秀案例

第五节 中国互联网+公务旅游行业成本机构优化分析

一、中国公务旅游行业主要成本结构及特点分析

二、互联网如何改变公务旅游行业成本结构

三、互联网下公务旅游行业成本结构的优化路径

第五部分 行业投资布局与投资建议

第十三章 大型互联网企业“互联网+公务旅游”投资布局

第一节 阿里巴巴

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

三、企业互联网+公务旅游投资布局

四、企业互联网+公务旅游产品/服务分析

五、企业最新发展动向

第二节 百度公司

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

三、企业互联网+公务旅游投资布局

四、企业互联网+公务旅游产品/服务分析

第三节 腾讯公司

一、企业基本信息分析

二、企业经营情况分析

三、企业互联网+公务旅游投资布局

四、企业互联网+公务旅游产品/服务分析

第十四章 中国互联网+公务旅游行业市场投融资机会与风险控制策略

第一节 行业发展机会

一、行业前景分析

二、行业潜力分析

三、行业发展趋势分析

第二节 影响行业发展的主要因素

一、2021-2026年影响行业运行的有利因素

二、2021-2026年影响行业运行的稳定因素

三、2021-2026年影响行业运行的不利因素

四、2021-2026年我国行业发展面临的挑战

五、2021-2026年我国行业发展面临的机遇

第三节 行业投资风险及控制策略分析

一、2026-2031年行业市场风险及控制策略

二、2026-2031年行业政策风险及控制策略

三、2026-2031年行业经营风险及控制策略

四、2026-2031年行业技术风险及控制策略

五、2026-2031年同业竞争风险及控制策略

六、其他风险分析

第十五章 中国互联网+公务旅游行业市场投资建议

第一节 互联网+公务旅游行业投资壁垒分析

一、政策壁垒

二、技术壁垒

三、市场壁垒

第二节 互联网+公务旅游行业投资特性分析

第三节 中国互联网+公务旅游行业投资现状及趋势

一、中国互联网+公务旅游行业投资主体结构

二、各投资主体核心资源分析

三、各投资主体投资方式分析

四、各投资主体投资规模分析

五、主要投资事件分析

六、各投资主体投资趋势分析

第四节 中道泰和对行业发展建议

一、行业投资方向建议

二、行业投资方式建议

图表目录

图表：2021-2026年中国互联网+公务旅游行业市场规模

图表：2021-2026年中国互联网+公务旅游行业偿债能力

图表：2021-2026年中国互联网+公务旅游行业盈利能力

图表：2021-2026年中国互联网+公务旅游行业毛利率

图表：2021-2026年中国互联网+公务旅游行业运营能力

图表：2021-2026年公务旅游行业企业规模

图表：2021-2026年公务旅游行业资产增长图

图表：2021-2026年公务旅游行业销售收入

图表：2021-2026年公务旅游行业利润总额

图表：2021-2026年公务旅游行业偿债能力

图表：2021-2026年公务旅游行业盈利能力

图表：2021-2026年公务旅游行业的毛利率

图表：2021-2026年公务旅游行业运营能力

图表：2021-2026年互联网行业销售成本

图表：2021-2026年互联网行业销售费用

图表：2021-2026年互联网行业管理费用

图表：2021-2026年互联网行业财务费用

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号 : 64639

本文地址 : <https://www.51baogao.cn/bg/20170406/64639.shtml>

在线订购 : [点击这里](#)