

2024-2029年中国中小企业电子商务发展调研及投资战略分析报告

报告简介

随着互联网技术的迅猛发展使电子商务在世界范围内蓬勃兴起，电子商务作为一种新兴的商务给企业带来新的革命是毫无疑问的，电子商务为中小企业提供了与大企业公平竞争的平台，提供了大量的市场机会，也由此为中小企业带来了直接、间接和潜在的效益。中小企业根据自身的特点，选择适当的方式参与电子商务，充分利用网络信息环境，以更低的成本获得更大的企业效益。电子商务对中小企业的发展具有实际性意义。通过电子商务网络可将市场需求与销售、采购、生产制造、保险、运输、银行结算、货运、报关等贸易环节有机结合起来，自动完成整个商业贸易过程。中小企业采用电子商务，可以改变传统的商务模式，节省推销人员和市场开拓力，其管理费用和业务开支将大大降低。电子商务使中小企业随时掌握市场行情和顾客需求、降低业务处理差错、缩短业务运转时间、降低库存成本、加快资金流动，从而提高企业的经济效益。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、51行业报告网、国内外相关报刊杂志的基础信息以及电子商务专业研究单位等公布和提供的大量资料。对我国电子商务行业作了详尽深入的分析，为电子商务产业投资者寻找新的投资机会。为战略投资者选择恰当的投资时机和公司领导层做战略规划提供准确的市场情报信息及科学的决策依据，同时对银行信贷部门也具有极大的参考价值。

报告目录

第一章 中国中小企业发展分析

第一节 中国中小企业发展现状

一、我国中小企业发展概况

二、我国中小企业的管理现状

三、中小企业发展分析

四、2019-2023年中央财政对中小企业的扶持政策

五、工业和信息化部五措施保持中小企业平稳较快发展

第二节 部分地区中小企业发展状况

一、2019-2023年浙江中小企业发展状况及政府扶持政策

二、广东银行加大对中小企业的支持力度

三、江苏出台优惠政策扶持中小企业发展

四、福建扶持中小企业发展的政策措施

五、辽宁省成长型中小企业发展计划

第三节 中小企业发展存在的问题、对策及机遇分析

一、融资是中小企业发展突出问题

二、破解中小企业融资困难的对策

三、日本发展中小企业经验对我国的启示

四、中小企业迎来新的发展机遇

第二章 中小企业电子商务发展分析

第一节 中小企业电子商务概述

一、电子商务对中小企业发展的有利影响

二、发展电子商务是中小企业的重要竞争战略

三、中小企业发展电子商务的主要条件

四、电子商务企业较传统企业的比较优势

第二节 中小企业电子商务发展概况

一、电子商务是中小企业信息化发展必然

二、中小企业电子商务应用快速增长

三、中小企业电子商务应用现状

四、我国中小企业电子商务迈入系统化整合时代

第三节 我国中小企业电子商务发展分析

一、2017电子商务是中小企业发展的最佳选择

二、中小企业电子商务应用状况

三、电子商务助力中小企业分享内需“大餐”

四、中小企业开展电子商务的新特点

五、中小企业借力电子商务冲出危机遭遇的问题及对策

六、中小企业利用电子商务发展建议

第四节 中小企业电子商务模式分析

- 一、电子商务应用模式的分类
- 二、我国中小企业电子商务模式的创新
- 三、中小企业在不同阶段运用电子商务应用模式的发展对策

第五节 电子商务相关企业针对中小企业的发展动态

- 一、Google与中企动力携手推出外贸电子商务解决方案
- 二、联想与两巨头联手推出电子商务解决方案
- 三、金蝶友商网全程电子商务助力中小企业度过危机
- 四、一呼百应大规模升级助推中小企业电子商务应用

第六节 中小企业电子商务应用发展存在的问题

- 一、我国中小企业运用电子商务面临的问题
- 二、我国中小企业电子商务应用推广的主要制约因素
- 三、我国中小企业发展电子商务面临的内外部障碍
- 四、中小企业网络营销中的主要误区

第七节 中小企业电子商务发展对策

- 一、我国中小企业电子商务应用推广的发展对策
- 二、中小企业发展电子商务企业与政府应齐出力
- 三、中小企业发展电子商务营销的主要突破口
- 四、信息传播是中小企业电子商务发展的关键
- 五、中小企业电子商务应用的建议
- 六、中小企业开展电子商务的基本策略和步骤
- 七、发达国家扶持中小企业电子商务应用的可借鉴经验

第三章 中小企业B2B电子商务

第一节 中小企业B2B电子商务概述

一、B2B电子商务的定义

二、B2B电子商务的分类

三、中国中小企业B2B电子商务发展阶段

第二节 中国B2B电子商务发展分析

一、中国B2B电子商务市场概况

二、我国B2B电子商务平台市场格局

三、2019-2023年中国B2B电子商务市场发展分析

四、新冠疫情对B2B电子商务的影响分析

第三节 中小企业B2B电子商务发展分析

一、B2B模式成中小企业开展电子商务首选

二、2019-2023年中国中小企业B2B交易规模情况

三、2019-2023年中国中小企业B2B电子商务市场发展状况

四、中小企业B2B电子商务借力搜索引擎

五、专业B2B商业搜索更能满足中小企业需求

第四节 新冠疫情下中小企业B2B电子商务应用分析

一、B2B业务成中小企业应对危机的利器

二、新冠疫情导致中小企业B2B电子商务市场需求大增

三、新冠疫情下中国B2B运营商与中小企业应互助发展

第五节 中小企业实施B2B电子商务存在的问题及对策

一、中小企业应用B2B电子商务的制约因素及发展瓶颈

二、中小企业实施B2B电子商务的五大问题及对策

三、中小企业对B2B平台的选择策略分析

四、中小企业运用B2B营销策略分析

第六节 中小企业B2B市场前景趋势分析

- 一、中小企业B2B应用走向专业化
- 二、B2B搜索引擎为中小企业带来大商机
- 三、中国中小企业B2B市场潜力巨大
- 四、中国中小企业B2B电子商务市场发展趋势分析
- 五、中小企业B2B电子商务竞争趋势分析

第四章 中小企业B2C电子商务分析

第一节 中小企业B2C电子商务概述

- 一、B2C模式概念
- 二、中小企业B2C主要形态及成功运营模式
- 三、专业B2C网络交易平台优势及劣势

第二节 中国B2C电子商务发展状况

- 一、中国B2C电子商务迎来快速发展期
- 二、2019-2023年中国电子商务B2C市场发展分析
- 三、我国B2C电子商务发展瓶颈及其突破点

第三节 中小企业B2C发展分析

- 一、中小企业B2C发展概况
- 二、新冠疫情下中小企业应开展B2C整合营销
- 三、B2C成为中小企业盈利的突破口
- 四、部分中小企业B2C商务实践情况

第五章 主要地区中小企业电子商务发展分析

第一节 浙江

- 一、浙江中小企业电子商务应用情况
- 二、浙江中小企业积极开展电子商务

三、浙江省3000万元助中小企业发展电子商务

四、电子商务助浙江中小企业度过危机

五、义乌中小企业电子商务发展状况分析

第二节 广东

一、广东中小企业发展电子商务正当其时

二、广东资助中小企业开展电子商务

三、深圳中小企业电子商务应用状况

四、深圳中小企业电子商务发展步入新纪元

五、中山建成首个网上产业集群平台助中小企业过冬

第三节 其他地区

一、山东中小企业信息化调查情况

二、山东降低中小企业电子商务与物流应用门槛

三、新冠疫情下福建企业网上交易悄然兴起

四、重庆建中小企业电子商务平台应对危机

五、云南与UNSCAP签订建设GMS中小企业电子商务平台协议

六、攀枝花中小企业电子商务应用现况

第六章 中小企业电子商务应用解决方案主要提供商

第一节 IBM

一、公司简介

二、IBM的电子商务解决方案

三、IBM电子商务解决方案综合评价及适用范围

四、IBM针对中小企业开展电子商务

第二节 ORACLE

一、公司简介

二、Oracle的电子商务解决方案

三、Oracle电子商务解决方案综合评价及适用范围

第三节 SAP

一、公司简介

二、SAP电子商务解决方案主要产品

三、SAP电子商务解决方案综合评价及适用范围

第四节 微软

一、公司简介

二、微软电子商务应用解决方案

三、微软与阿里巴巴联手开拓中小企业电子商务

四、微软推出中小企业C2B电子商务用户到企业平台

第七章 中小企业电子商务应用第三方电子商务网站

第一节 阿里巴巴

一、公司简介

二、阿里巴巴SWOT分析

三、2019-2023年阿里巴巴经营状况

四、2019-2023年阿里巴巴经营状况

五、阿里巴巴与如家合作拓展中小企业电子商务市场

六、阿里巴巴计划在江苏扶持5万家中小企业开展电子商务

第二节 慧聪网

一、公司简介

二、慧聪主营业务范围

三、2019-2023年慧聪经营状况分析

四、2019-2023年慧聪经营状况分析

五、慧聪网为中小企业电子商务打造良好平台

第三节 买麦网

一、公司简介

二、买麦网推出“买麦之音”服务频道

三、买麦网推出“V计划”助中小企业过冬

四、买麦网发展战略

第八章 中小企业电子商务前景趋势分析

第一节 中小企业电子商务前景分析

一、中小企业掌握电子商务的未来

二、中小企业应用电子商务前景广阔

三、我国中小企业移动电子商务将加速发展

第二节 中小企业应用电子商务趋势分析

一、中小企业电子商务应用主要发展趋势分析

二、企业搭建行业电子商务网趋势分析

三、中小企业电子商务平台发展趋势分析

四、中小企业电子商务平台的发展方向

第九章 2024-2029年电子商务行业投资机会与风险防范

第一节 电子商务行业投融资情况

一、行业资金渠道分析

二、固定资产投资分析

三、兼并重组情况分析

四、电子商务行业投资现状分析

第二节 2024-2029年电子商务行业投资机会

一、产业链投资机会

二、重点区域投资机会

三、电子商务行业投资机遇

第三节 2024-2029年电子商务行业投资风险及防范

一、政策风险及防范

二、技术风险及防范

三、供求风险及防范

四、宏观经济波动风险及防范

五、关联产业风险及防范

六、产品结构风险及防范

七、其他风险及防范

第四节 中国电子商务行业投资建议

一、电子商务行业未来发展方向

二、电子商务行业主要投资建议

三、中国电子商务企业融资分析

第六部分 发展战略研究

第十章 电子商务行业发展战略研究

第一节 电子商务行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第二节 对我国电子商务品牌的战略思考

- 一、电子商务品牌的重要性
- 二、电子商务实施品牌战略的意义
- 三、电子商务企业品牌的现状分析
- 四、我国电子商务企业的品牌战略
- 五、电子商务品牌战略管理的策略

第三节 电子商务经营策略分析

- 一、电子商务市场细分策略
- 二、电子商务市场创新策略
- 三、品牌定位与品类规划
- 四、电子商务新产品差异化战略

第四节 电子商务行业投资战略研究

第十一章 研究结论及发展建议

第一节 电子商务行业研究结论及建议

第二节 电子商务关联行业研究结论及建议

第三节 中国产业研究报告网电子商务行业发展建议

- 一、行业发展策略建议
- 二、行业投资方向建议
- 三、行业投资方式建议

附录

附录一：广东省电子商务交易条例

附录二：广州市中小企业电子商务应用扶持资金管理暂行办法

附录三：上海市促进电子商务发展规定

图表目录

图表：电子商务按交易主体分类

图表：B2B电子商务分类(按贸易类型)

图表：B2B电子商务分类(按贸易主导主体类型)

图表：中国中小企业电子商务三个发展阶段

图表：2019-2023年中国电子商务B2B市场交易额及增长

图表：2019-2023年中国B2B电子商务服务市场品牌格局

图表：中小企业总体数量规模

图表：我国B2B电子商务发展地区分布情况

图表：2019-2023年中国第三方B2B电子商务平台营收份额

图表：影响中国中小企业B2B电子商务发展主要因素

图表：中国中小企业B2B电子商务交易规模

图表：2019-2023年中国电子商务B2C市场交易额及增长

图表：2019-2023年中国B2C网上销售平台品牌格局

图表：浙江电子商务应用状况

图表：微软电子商务应用解决方案

图表：2019-2023年阿里巴巴主要会计数据及财务指标

图表：2019-2023年阿里巴巴资产情况

图表：2019-2023年阿里巴巴负债情况

图表：2019-2023年阿里巴巴经常性经营自由现金流量

图表：2019-2023年阿里巴巴主要会计数据及财务指标

图表：2019-2023年阿里巴巴资产情况

图表：慧聪主要业绩及财务状况

图表：慧聪销售收入分析

图表：2019-2023年慧聪主要业绩及财务状况

图表：2019-2023年慧聪销售收入分析

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

本文地址 : <https://www.51baogao.cn/bg/20170619/84567.shtml>

在线订购 : [点击这里](#)