

2026-2031年中国汽车销售行业市场深度调研与前景趋势预测咨询报告

报告简介

汽车销售研究报告对汽车销售行业研究的内容和方法进行全面的阐述和论证，对研究过程中所获取的汽车销售资料进行全面系统的整理和分析，通过图表、统计结果及文献资料，或以纵向的发展过程，或横向类别分析提出论点、分析论据，进行论证。汽车销售报告绝对如实地反映客观情况，叙述、说明、推断、引用均恰如其分。文字、用词应力求准确。研究报告的文字也简单、明了、通顺、流畅，既明白如话，又把研究的效果准确地、科学地表达出来。汽车销售研究报告以行业为研究对象，并基于行业的现状，行业经济运行数据，行业供需现状，行业竞争格局，重点企业经营分析，行业产业链分析，市场集中度等现实指标，分析预测行业的发展前景和投资价值。通过最深入的数据挖掘，对行业进行严谨分析，从多个角度去评估企业市场地位，准确挖掘企业的成长性，已经为企业带来了最专业的研究和最有价值的咨询服务过程。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、51行业报告网以及国内外多种相关报刊杂志媒体提供的最新研究资料。本报告对国内外汽车销售行业的发展状况进行了深入透彻地分析，对我国行业市场情况、技术现状、供需形势作了详尽研究，重点分析了国内外重点企业、行业发展趋势以及行业投资情况，报告还对汽车销售下游行业的发展进行了探讨，是汽车销售及相关企业、投资部门、研究机构准确了解目前中国市场发展动态，把握汽车销售行业发展方向，为企业经营决策提供重要参考的依据。

报告目录

第一章 中国汽车销售行业运行环境分析

1.1 汽车销售行业的相关概述

1.1.1 汽车销售的概念

1.1.2 汽车销售的流程

1.1.3 汽车销售的步骤

1.1.4 行业在国民经济中的地位

1.2 行业政策环境分析

1.2.1 汽车产业相关政策动向

1.2.2 汽车产业发展规划解读

1.3 行业经济环境分析

1.3.1 国际宏观经济环境分析

(1)国际宏观经济现状

(2)国际宏观经济预测

1.3.2 中国宏观经济环境分析

(1)宏观经济增长反映良好发展环境

(2)工业企业利润增长发展势头良好

(3)企业景气指数趋好预示发展前景

(4)居民收入增加带动汽车消费市场

1.3.3 产业宏观经济环境分析

1.4 行业社会环境分析

1.4.1 城镇化进程发展加快

1.4.2 居民的消费结构升级

1.4.3 “绿色出行” 生活方式

1.4.4 城市交通容量发展分析

1.4.5 汽车消费与社会协调分析

1.5 市场消费环境分析

1.5.1 汽车销售市场影响因素分析

1.5.2 中国汽车市场消费特点分析

1.5.3 汽车销售行业集中度分析

1.5.4 汽车销售市场竞争现状

1.5.5 中国国产汽车市场均价分析

第二章 国外汽车销售行业运行及营销模式分析

2.1 国际汽车市场销售情况分析

2.2 国外汽车销售市场分析

2.2.1 北美汽车销售市场分析

(1)美国

(2)加拿大

(3)墨西哥

2.2.2 欧洲汽车销售市场分析

(1)德国

(2)法国

(3)英国

(4)俄罗斯

(5)意大利

2.2.3 亚洲汽车销售市场分析

(1)日本

(2)韩国

(3)印度

2.2.4 其他地区汽车销售市场分析

(1)巴西

(2)阿根廷

(3)南非

(4)澳大利亚

2.3 国外汽车营销策略分析

2.3.1 国外汽车企业在华营销现状分析

2.3.2 国际汽车市场主要营销模式分析

2.3.3 国际汽车销售体系的特点分析

2.3.4 国外主要国家汽车营销模式分析

(1)欧洲汽车市场营销模式分析

(2)美国汽车市场营销模式分析

(3)日本汽车市场营销模式分析

(4)英国汽车市场营销模式

2.3.5 国外汽车营销市场发展趋势分析

2.4 国外汽车4s店营销模式分析

2.4.1 美国汽车4s店营销模式

2.4.2 日本汽车4s店营销模式

2.4.3 德国汽车4s店营销模式

第三章 国际汽车销售在华竞争及销售模式分析

3.1 国际汽车销售企业在华竞争分析

3.1.1 国际主要汽车企业汽车销售分析

(1)雷诺-日产

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

(2)美国通用汽车公司

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

(3)德国大众汽车集团

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华投资布局

4)在华最新动态

(4)日本丰田汽车公司

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

(5)日本本田汽车公司

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

标致雪铁龙

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

现代起亚汽车公司

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

(8)菲亚特-克莱斯勒汽车公司

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

(9)伏尔加公司

1)企业发展情况

2)汽车销售情况

3)在华销售布局

4)在华最新动态

(10)豪车制造商销量情况

1)劳斯莱斯

2)宾利

3)梅赛德斯?6?1奔驰

4)奥迪

5)沃尔沃

6)捷豹路虎

7)宝马

8)法拉利

3.1.2 国际汽车销售市场发展趋势分析

3.2 汽车销售企业销售模式案例分析

3.2.1 丰田混合销售模式分析

3.2.2 通用全新经营模式分析

第四章 中国汽车销售市场运行及营销策略分析

4.1 中国汽车销售市场分析

4.1.1 市场规模分析

4.1.2 行业市场分析

(1)乘用车销售市场分析

(2)商用车销售市场分析

4.1.3 汽车保有量及增长情况

4.1.4 汽车市场上牌数量分析

4.2 中国汽车市场营销策略分析

4.2.1 汽车营销市场发展现状分析

4.2.2 汽车营销体系发展历程分析

4.2.3 汽车市场主要营销模式分析

4.2.4 汽车市场分销渠道模式分析

4.2.5 汽车产品市场营销策略分析

(1)时尚营销策略分析

(2)文化营销策略分析

(3)展会营销策略分析

(4)体育营销策略分析

(5)网络营销策略分析

事件营销策略分析

概念营销策略分析

(8)体验营销策略分析

4.2.6 国内汽车企业经销商营销网络建设分析

4.3 中国汽车4s店营销策略分析

4.3.1 中国汽车4s店营销发展概况

(1)汽车4s店概念简要分析

(2)汽车4s店的发展现状分析

(3)汽车4s店的区域分布情况

(4)汽车4s店的售后服务现状

(5)汽车4s店的经营模式发展

4.3.2 汽车4s店市场竞争分析

(1)与二手车市场的竞争分析

(2)与汽车大卖场的竞争分析

(3)汽车4s店间的竞争分析

4.3.3 汽车4s店的swot分析

(1)汽车4s店的优势分析

(2)汽车4s店的劣势分析

(3)汽车4s店的机会分析

(4)汽车4s店的威胁分析

4.3.4 汽车4s店营销模式的机制创新

4.4 国内汽车市场网络营销模式分析

4.4.1 汽车网络广告

(1)网络广告投放规模(汽车企业)

(2)网络广告投放情况(经销商)

(3)媒体广告投放情况

(4)网络媒体对汽车网民的影响分析

(5)经销商网络广告投放趋势分析

4.4.2 汽车网络营销模式分析

4.4.3 汽车网络消费者行为分析

(1)汽车网民消费不同阶段及媒体影响

(2)汽车网民对不同网络媒体的看法

(3)网民购车时主动获取信息的网络渠道

(4)汽车网民关注信息特点及信赖渠道

4.4.4 企业网络广告投放策略案例分析

(1)奥迪上市的营销策略

(2)奇瑞汽车的网络营销

(3)奔驰smart的营销策略

4.5 中国汽车营销模式发展趋势分析

4.5.1 汽车市场营销模式的影响因素

4.5.2 国内外汽车营销模式分析

4.5.3 国内汽车营销模式发展对策分析

4.5.4 汽车市场营销渠道发展趋势分析

4.5.5 汽车市场营销模式未来趋势分析

第五章 中国汽车销售细分市场及销售策略分析

5.1 乘用车销售细分市场分析

5.1.1 轿车销售市场分析

(1)轿车销售规模分析

(2)轿车市场发展趋势

5.1.2 mpv销售市场分析

(1)mpv销售规模分析

(2)mpv市场发展趋势

5.1.3 suv销售市场分析

(1)suv销售规模分析

(2)suv市场发展趋势

5.1.4 交叉型乘用车销售市场分析

(1)交叉型乘用车产销规模分析

(2)交叉型乘用车市场发展趋势

5.2 商用汽车销售细分市场分析

5.2.1 大客销售市场分析

(1)大客销售规模分析

(2)大客市场发展趋势

5.2.2 中客销售市场分析

(1)中客销售规模分析

(2)中客市场发展趋势

5.2.3 轻客销售市场分析

(1)轻客销售规模分析

(2)轻客市场发展趋势

5.2.4 重卡销售市场分析

(1)重卡销售规模分析

(2)重卡市场发展趋势

5.2.5 中卡销售市场分析

(1)中卡销售规模分析

(2)中卡市场发展趋势

5.2.6 轻卡销售市场分析

(1)轻卡销售规模分析

(2)轻卡市场发展趋势

5.2.7 微卡销售市场分析

(1)微卡销售规模分析

(2)微卡市场发展趋势

5.3 新能源汽车销售市场分析

5.3.1 新能源汽车行业的运行态势分析

5.3.2 新能源汽车市场应用情况分析

5.3.3 新能源汽车示范运营效果分析

5.3.4 国外新能源汽车销售市场分析

(1)国外新能源汽车市场规模

(2)国外新能源汽车推广分析

5.3.5 中国新能源汽车产销情况分析

5.3.6 中国新能源客车销售市场分析

(1)新能源客车销售情况分析

(2)新能源客车销售区域分析

(3)新能源客车销售车型分析

(4)新能源客车市场瓶颈分析

(5)新能源客车各地发展规划

新能源公交车拥有情况分析

5.3.7 新能源汽车销售市场前景预测

5.4 中国二手车销售市场分析

5.4.1 二手汽车销售市场现状分析

5.4.2 全国新旧车交易量对比分析

5.4.3 二手汽车销售区域市场分析

5.4.4 二手车交易市场价格变化分析

5.4.5 二手车市场消费者调查分析

5.4.6 二手汽车销售市场趋势分析

5.5 中国汽车细分市场营销策略分析

5.5.1 轿车市场营销策略分析

(1)轿车市场营销模式分析

(2)轿车市场营销策略分析

5.5.2 客车市场营销策略分析

(1)客车产品策略分析

(2)客车营销渠道分析

(3)客车价格策略分析

(4)客车促销策略分析

5.5.3 国内客车企业营销策略分析

(1)宇通客车营销策略分析

(2)黄海客车营销策略分析

(3)申龙客车营销策略分析

5.5.4 二手车市场营销策略分析

(1)整车置换业务策略分析

(2)汽车金融业务策略分析

(3)售后服务业务策略分析

第六章 中国汽车销售重点区域及营销策略分析

6.1 汽车销售市场区域分布特征

6.2 重点城市汽车销售市场分析

6.2.1 北京

(1)汽车相关政策分析

(2)汽车市场规模分析

(3)二手汽车市场发展分析

(4)汽车销售市场前景分析

6.2.2 上海

(1)汽车相关政策分析

(2)汽车市场规模分析

(3)二手汽车市场发展分析

(4)汽车销售市场前景分析

6.2.3 广州

(1)汽车相关政策分析

(2)汽车市场规模分析

(3)二手汽车市场发展分析

(4)汽车销售市场前景分析

6.2.4 深圳

(1)汽车相关政策分析

(2)汽车市场规模分析

(3)二手汽车市场发展分析

(4)汽车销售市场前景分析

6.3 其他城市汽车销售市场分析

6.3.1 天津汽车销售市场发展分析

6.3.2 重庆汽车销售市场发展分析

6.3.3 杭州汽车销售市场发展分析

6.3.4 南京汽车销售市场发展分析

6.3.5 武汉汽车销售市场发展分析

6.3.6 成都汽车销售市场发展分析

6.3.7 厦门汽车销售市场发展分析

6.3.8 长沙汽车销售市场发展分析

6.4 中国豪车市场营销模式分析

6.4.1 中国豪车市场现状分析

6.4.2 中国豪车市场特点分析

6.4.3 中国豪车市场销售案例分析

(1)宝马营销策略分析

(2)奥迪营销策略分析

6.4.4 中国豪车销售市场动态分析

6.5 中国汽车农村市场营销策略分析

6.5.1 农村汽车市场分析

6.5.2 农村汽车销售特点分析

6.5.3 农村汽车销售新模式分析

第七章 中国汽车销售主要经营及策略分析

7.1 中国汽车销售行业主要经营情况分析

7.1.1 联拓集团有限公司经营分析

(1)企业发展简况分析

(2)企业主营业务分析

(3)企业品牌专营店

(4)企业品牌车型分析

(5)企业利润分析

资产负债分析

现金流量分析

(8)主要指标分析

(9)企业经营优劣势分析

(10)企业最新发展动向分析

7.1.2 中国正通汽车服务控股有限公司经营分析

(1)企业发展简况分析

(2)企业主营业务分析

(3)企业品牌车型分析

(4)主要经济指标分析

(5)企业盈利能力分析

企业运营能力分析

企业偿债能力分析

(8)企业发展能力分析

(9)企业运营网络分布

(10)企业经营优劣势分析

7.1.3 浙江物产元通机电(集团)有限公司经营分析

(1)企业发展简况分析

(2)企业主营业务分析

(3)企业品牌专营店

(4)企业品牌车型分析

(5)企业经营情况分析

企业经营优劣势分析

7.1.4 芜湖亚夏汽车股份有限公司经营分析

(1)企业发展简况分析

(2)企业主营业务分析

(3)企业组织结构分析

(4)企业管理模式分析

(5)主要经济指标分析

企业盈利能力分析

企业运营能力分析

(8)企业偿债能力分析

(9)企业发展能力分析

(10)企业经营优劣势分析

(11)企业投资兼并与重组分析

7.1.5 利丰汽车集团有限公司经营分析

(1)企业发展简况分析

(2)企业主营业务分析

(3)企业品牌专营店

(4)企业品牌车型分析

(5)企业运营网络分布

企业经营优劣势分析

企业最新发展动向分析

7.2 中国汽车销售企业经营模式案例分析

7.2.1 庞大汽贸经营模式分析

7.2.2 金华新能源汽车销售模式分析

7.3 中国汽车销售企业4s店经营策略分析

7.3.1 汽车4s店(中国)营销模式分析

(1)品牌专卖店模式

(2)汽车交易市场模式

(3)汽车工业园区模式

(4)汽车连锁销售模式

(5)电子商务模式

7.3.2 主要汽车4s店经营策略分析

(1)北京现代4s店经营策略

(2)东风日产4s店经营策略

(3)广州本田4s店经营策略

第八章 中国汽车销售行业并购与转型分析

8.1 中国汽车销售投资兼并与重组分析

8.1.1 汽车销售行业投资兼并与重组概况

8.1.2 汽车销售行业投资兼并与重组动向

8.1.3 汽车销售企业并购重点案例分析

(1)戴姆勒-奔驰和克莱斯勒并购案分析

(2)庞大汽车集团并购萨博汽车案例分析

8.2 美国汽车经销商集团化发展分析

8.2.1 美国汽车经销商集团化发展史

8.2.2 美国汽车经销商集团化后销售结构分析

8.2.3 美国汽车经销商集团化转换策略分析

8.2.4 美国汽车经销商集团化对中国企业的启示

8.2.5 国家汽车公司(auto nation)转型案例分析

第九章 汽车销售行业金融及保险市场分析

9.1 中国汽车消费金融市场发展分析

9.1.1 汽车消费金融市场发展现状

9.1.2 汽车消费金融市场发展特点

9.1.3 汽车消费金融公司发展分析

9.1.4 汽车消费金融盈利模式分析

9.1.5 汽车金融业发展的制约因素

9.1.6 汽车消费金融市场发展对策

9.1.7 汽车消费金融市场发展趋势

9.2 中国汽车消费信贷市场发展分析

9.2.1 汽车消费信贷市场发展现状综述

9.2.2 汽车消费信贷市场政策发展分析

9.2.3 汽车消费信贷市场竞争状况分析

9.2.4 汽车消费信贷市场存在问题分析

9.2.5 国外汽车消费信贷服务借鉴分析

9.2.6 汽车消费贷款市场主要风险分析

9.2.7 汽车消费信贷市场发展建议分析

9.2.8 汽车消费信贷市场发展前景及趋势

9.3 中国汽车消费保险市场发展分析

9.3.1 中国汽车保险行业发展概况

9.3.2 中国汽车保险市场规模分析

9.3.3 汽车保险市场竞争格局分析

(1)汽车保险市场区域竞争概况

(2)汽车保险行业集中度分析

(3)汽车保险潜在进入者威胁

9.3.4 汽车保险行业营销模式分析

(1)汽车保险营销模式结构分析

(2)汽车保险直接营销模式分析

(3)汽车保险间接营销模式分析

9.3.5 汽车保险行业发展趋势分析

(1)行业监管环境变化趋势分析

(2)营销渠道模式发展趋势分析

(3)车险险种结构变化趋势分析

(4)企业经营理念转变趋势分析

第十章 中国汽车销售进出口及国际发展战略分析

10.1 中国汽车进出口市场分析

10.1.1 中国汽车进出口市场综述

10.1.2 中国汽车出口市场分析

(1)中国出口汽车市场分析

(2)出口汽车分车型市场分析

1)轿车出口市场情况分析

2)大中客车出口市场情况

3)轻客出口市场情况分析

4)重卡出口市场情况分析

5)轻卡出口市场情况分析

6)载货车出口市场情况分析

10.1.3 中国汽车进口市场分析

(1)中国进口汽车市场分析

(2)进口汽车分车型市场分析

1)轿车进口市场情况分析

2)客车进口市场情况

3)重卡进口市场情况分析

4)轻卡进口市场情况分析

5)越野车进口市场情况分析

10.2 中国汽车企业走出去战略分析

10.2.1 中国汽车企业走出去现状分析

10.2.2 中国汽车企业走出去风险分析

10.2.3 中国汽车企业走出去策略分析

10.2.4 中国汽车企业走出去案例分析

第十一章 中国汽车销售行业投资机会及策略分析

11.1 中国汽车销售行业投资风险分析

11.1.1 汽车销售行业政策风险分析

11.1.2 汽车销售行业经济风险分析

11.1.3 汽车销售行业供求风险分析

11.1.4 汽车销售行业区域风险分析

11.1.5 汽车销售行业经营风险分析

11.2 中国汽车销售行业投资策略分析

11.2.1 汽车销售行业进入壁垒分析

11.2.2 汽车销售行业盈利模式分析

11.2.3 汽车销售行业盈利因素分析

11.2.4 中国汽车销售行业投资机会分析

11.2.5 中国汽车销售最新投资动向分析

11.3 中国汽车销售市场发展前景分析

11.3.1 中国汽车销售市场发展趋势分析

11.3.2 中国汽车消费市场发展前景分析

11.3.3 中国汽车销售市场规模预测分析

11.3.4 中国汽车销售行业发展建议分析

11.3.5 中国汽车进出口发展前景及建议

(1)汽车销售行业出口前景及建议

(2)汽车销售行业进口前景及建议

图表目录

图表：汽车销售流程图

图表：汽车销售流程各环节简要解析

图表：汽车销售的主要步骤

图表：2021-2026年中国汽车行业工业总产值与国民经济收入走势图(单位 亿元，%)

图表：中国新能源汽车发展的主要政策汇总

图表：部分地方政府新能源汽车补贴政策

图表：《节能与新能源汽车产业发展规划》解读

图表：《关于促进汽车流通业“十四五”发展的指导意见》解读

图表：《电动汽车“十四五”科技发展规划》解读

图表：2021-2026年发达经济体增长情况(单位 %)

图表：2021-2026年主要新兴经济体增长情况(单位 %)

图表：2021-2026年世界银行和imf对于世界主要经济体的预测(单位 %)

图表：2021-2026年中国国内生产总值及其增长速度(单位 亿元，%)

图表：2021-2026年中国经济预测(单位 %)

图表：2021-2026年各月累计每百元主营业务收入中的成本与利润率(单位 元，%)

图表：2021-2026年企业景气指数与企业家信息指数

图表：2021-2026年分行业企业景气指数

图表：2021-2026年我国城镇居民人均可支配收入及其变化趋势(单位 元，%)

图表：2021-2026年我国农村居民人均纯收入及其变化趋势(单位 元，%)

图表：我国城镇居民人均可支配收入与城镇化率趋势图(单位 元，%)

图表：民用汽车保有量与公路里程增速对比(单位 %)

图表：中国汽车经销商集团店面及销售额占比(单位 %)

图表：中国前10大经销商集团市场份额(单位 %)

图表：中国各大汽车经销商集团经营的品牌及区域区别

图表：2021-2026年中国乘用车价格指数(capi)走势(单位 %)

图表：2021-2026年国内厂商乘用车价格指数(capi)走势(单位 %)

图表：2021-2026年全球主要国家汽车销量统计情况(单位 万辆)

图表：2021-2026年美国轻型汽车月度销量(单位 辆)

图表：美国汽车经销商数量变化(分销量结构)(单位 家，万辆)

图表：2021-2026年德国汽车新注册量(单位 辆)

图表：2021-2026年法国汽车新注册量(单位 辆)

图表：2021-2026年英国汽车新注册量(单位 辆)

图表：2021-2026年意大利汽车新注册量(单位 辆)

图表：2021-2026年日本月度汽车销量(单位 辆)

图表：2021-2026年韩国月度汽车销量(单位 辆)

图表：2021-2026年印度月度汽车销量(单位 辆)

图表：2021-2026年巴西月度汽车注册量(单位 辆)

图表：2021-2026年阿根廷月度汽车销量(单位 辆)

图表：2021-2026年南非月度汽车销量(单位 辆)

图表：2021-2026年澳大利亚汽车销售月度对比图(单位 辆)

图表：跨国汽车公司在华建立销售服务网络策略简析

图表：国际汽车市场主要营销模式分析

图表：国际汽车销售体系的特点分析

图表：欧洲汽车销售及售后服务行业运作模式分析

图表：美国汽车销售及售后服务行业运作模式分析

图表：美国汽车市场三大营销模式

图表：日本汽车销售及售后服务行业运作模式分析

图表：国外汽车营销市场发展趋势分析

图表：美国特许经销商销售收入结构图(单位 %)

图表：德国大众汽车集团在华投资布局简介(一)

图表：德国大众汽车集团在华投资布局简介(二)

图表：honda在华公司分布图

图表：2021-2026年全国汽车月度销售规模及同比变化(单位 万辆，%)

图表：2021-2026年全国经销商数量及增速(单位 家，%)

图表：2021-2026年国内排名前20汽车经销商主要经济指标(单位 亿元，辆)

图表：2021-2026年中国乘用车市场销量变化情况(单位 万辆)

图表：乘用车市场分阶段发展规律

图表：2021-2026年中国商用车市场销量变化情况(单位 万辆)

图表：2021-2026年国内商用车(客车部分)生产企业销量排行0(单位 万辆，%)

图表：2021-2026年中国汽车保有量变化(单位 万辆)

图表：中国民用汽车拥有量增长趋势图(单位 万辆，%)

图表：2021-2026年分省市汽车注册量增速(单位 %)

图表：中国汽车营销渠道体系发展历程分析

图表：中国汽车营销市场体系主要表现形式

图表：中国汽车分析渠道之品牌专营渠道分析

图表：中国汽车分析渠道之集约式汽车交易市场渠道分析

图表：中国汽车分析渠道之汽车工业园区渠道分析

图表：中国汽车分析渠道之汽车连锁渠道分析

图表：国内主要汽车企业经销商营销网络分布

图表：汽车4s店概念简要解析

图表：国内主要汽车经销集团4s店营销网络(单位 家)

图表：中国汽车4s店主要分布情况

图表：中国汽车4s店各省市主要分布及单店销售情况(辆/个，个)

图表：汽车销售商利润构成图(单位 %)

图表：汽车4s店与二手车市场的竞争

图表：汽车4s店之间的竞争状况

图表：中国汽车4s店销售市场swot战略模型分析

图表：中国汽车行业网络广告市场规模(单位 亿元，%)

图表：份汽车品牌网络广告投放规模(单位 万元)

图表：汽车厂商与经销商网络广告投放占比(单位 %)

图表：份汽车行业广告投放媒体类别排行(单位 万元)

图表：不同网络媒体对汽车网民的影响

图表：经销商网络广告投放发展趋势

图表：汽车网络营销主要形式及特点

图表：汽车网民消费汽车不同阶段及媒体影响

图表：中国汽车网民对网络媒体的看法

图表：汽车网民购车时主动获取信息的网络媒体渠道(单位 %)

图表：汽车网民购车时影响的主要因素(单位 %)

图表：汽车网民购车时信赖的信息渠道(单位 %)

图表：奥迪上市的营销策略

图表：奔驰smart的两次活动

图表：汽车市场营销模式的影响因素

图表：汽车市场营销渠道发展趋势

图表：汽车市场营销模式发展趋势

图表：2021-2026年国内轿车月度销量变化(单位 万辆,%)

图表：2021-2026年国内基本型乘用车(轿车)品牌销量排行0(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年国内mpv月度销量变化(单位 万辆,%)

图表：2021-2026年国内多功能乘用车(mpv)品牌销量排行0(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年中国suv月度销量及增速(单位 辆, %)

图表：2021-2026年国内运动型多用途乘用车(suv)品牌销量排行0(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年交叉型乘用车月度销量及同比增长(单位 万辆)

图表：2021-2026年大客销量及同比增长(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年中客销量及同比增长(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年轻客销量及同比增长(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年中国重卡销量及增速(单位 万辆, %)

图表：2021-2026年中国重卡企业销量0(单位 辆, %)

图表：2021-2026年国内固定资产及房地产开发投资完成情况(单位 %)

图表：2021-2026年中卡销量及同比增长(单位 万辆，%)

图表：2021-2026年中国中卡企业销量0(单位 辆，%)

图表：2021-2026年轻卡销量及同比增长(单位 万辆，%)

图表：2021-2026年中国轻卡企业销量0(单位 辆，%)

图表：2021-2026年微卡销量及同比增长(单位 辆，%)

图表：2021-2026年中国微卡企业销量0(单位 辆，%)

图表：微卡市场需求发展趋势

图表：中国新能源汽车在公交系统的应用情况

图表：新能源汽车示范推广城市

图表：重点城市新能源汽车补贴细则及推广情况

图表：25个示范城市新能源客车推进情况(单位 辆)

图表：2026-2031年世界主要汽车市场新能源车产销规划(单位 万辆)

图表：2021-2026年中国1.6l及以下乘用车销量变化情况(单位 辆)

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：89995

本文地址：<https://www.51baogao.cn/bg/20170816/89995.shtml>

在线订购：[点击这里](#)