

2026-2031年中国男装行业品牌调研与竞争策略研究报告

报告简介

对于国内男装行业来说，经过多年的发展已经成为服装业中最为成熟的一个子行业，生产、管理、营销、品牌男士休闲衬衫树立等各个环节上都是日趋合理和完善。并且随着我国经济的发展和国民收入水平的提高，中国男装的需求快速增长，进而推动男装市场规模不断扩大。

总的来看，男装上市企业差距悬殊正在逐步拉大，龙头企业效应明显，行业分化态势加剧。可以预见，在经济放缓、服装产业资本竞争加快的背景下，未来本土男装上市企业最大的发展主题将是转型升级和规模扩张。尽管各家企业发展重心和方向各有偏重和不同，但在行业不断整合不断分化的过程中，男装企业转型、调整和升级之路正在向纵深发展，并将在未来呈现更多的模式和方向，同时促使行业格局进一步深度分化裂变。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家工信部、国家商务部、国家发改委、国家市场监督管理总局、国务院发展研究中心、中国服装协会、中国品牌网、全国及海外多种相关报刊杂志以及专业研究机构公布和提供的大量资料，对中国男装行业及各子行业的发展状况、市场供需形势、进出口贸易等进行了分析，并重点分析了中国男装行业发展状况和特点，以及中国男装行业将面临的挑战、行业的发展策略等。报告还对国际男装行业发展态势作了详细分析，并对男装行业进行了趋向研判，是男装生产、经营企业，科研、投资机构等单位准确了解目前男装行业发展动态，把握企业定位和发展方向不可多得的精品。

报告目录

第一章 中国男装行业发展现状

第一节 中国男装行业发展环境

一、国内经济形势

二、国内政策规划

三、国内社会环境

1、人口结构

2、消费升级

3、居民支出

四、国际贸易环境

第二节 中国男装行业发展现状

一、男装行业发展概况

二、男装行业发展特点

三、男装行业市场规模

四、男装行业产销规模

第三节 中国男装行业进出口分析

一、进出口综述

二、进口分析

三、出口分析

四、进出口前景预测

第四节 中国男装行业前景展望

一、男装行业生命周期

二、男装行业驱动因素

三、男装行业发展前景

第二章 中国男装市场品牌发展态势

第一节 中国男装行业市场格局

一、行业竞争格局

二、企业竞争格局

三、行业整体竞争力

第二节 中国男装行业品牌状况

一、市场品牌现状

二、市场品牌格局

三、市场品牌特点

四、市场品牌规模

五、品牌在市场中的份额占比

第三节 中国男装行业消费者分析

一、消费群体

二、消费态度

三、消费能力

四、消费行为变化

五、消费需求趋向

六、对品牌的认知

七、品牌忠诚度

第四节 国外男装行业品牌现状

一、国外男装行业品牌现状

二、国外男装行业品牌影响力

三、中外男装行业品牌对比

第三章 中国男装市场品牌经营情况

第一节 中国男装行业品牌产品及门店情况

一、品牌产品分析

1、品牌定位

2、设计理念

3、产品风格

4、产品质量

二、品牌终端门店分析

1、类型和位置

2、货品结构

3、服务质量

第二节 中国男装行业品牌成本与利润情况

一、品牌成本分析

1、生产成本

2、人工成本

3、运营成本

4、其它成本

二、品牌利润分析

1、品牌价格情况

2、品牌利润情况

第三节 中国男装行业电商渠道品牌情况

一、主要电商平台

二、销售规模

三、前十品牌

四、电商平台对品牌产品的意义

第四节 中国男装行业线下品牌情况

一、主要销售点

二、销售规模

三、前十品牌

第四章 中国男装行业低中高端各品牌市场现状

第一节 低端品牌市场分析

一、低端品牌市场定位

二、低端品牌产品风格

三、低端品牌市场现状

四、低端品牌市场价格

五、低端品牌产销规模

六、低端品牌格局分布

第二节 中端品牌市场分析

一、中端品牌市场定位

二、中端品牌产品风格

三、中端品牌市场现状

四、中端品牌市场价格

五、中端品牌产销规模

六、中端品牌格局分布

第三节 高端品牌市场分析

一、高端品牌市场定位

二、高端品牌产品风格

三、高端品牌市场现状

四、高端品牌市场价格

五、高端品牌产销规模

六、高端品牌格局分布

第四节 奢侈品牌市场分析

一、奢侈品牌市场定位

二、奢侈品牌产品风格

三、奢侈品牌市场现状

四、奢侈品牌市场价格

五、奢侈品牌产销规模

六、奢侈品牌格局分布

第五章 中国男装行业市场品牌营销分析

第一节 品牌营销环境

一、互联网环境

二、电商环境

三、电视媒体环境

四、社区物业环境

第二节 品牌营销渠道与模式分析

一、营销渠道

1、渠道构成

2、销售贡献比率

3、覆盖率

4、销售渠道效果

5、价值流程结构

6、渠道建设方向

二、营销模式

第三节 品牌营销存在的问题

一、销售渠道存在的问题

二、营销方面存在的问题

三、品牌推广的营销策略

1、广告策略

2、公关策略

3、促销策略

4、终端策略

5、网络策略

6、店铺营销

第六章 中国男装行业主要品牌分析

第一节 海澜之家hla

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第二节 七匹狼septwolves

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第三节 森马semir

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第四节 罗蒙romon

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第五节 美特斯邦威

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第六节 劲霸k-boxing

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第七节 柒牌seven

一、所属企业

二、市场定位

三、市场价格

四、品牌风格

五、品牌形象

六、品牌价值

第八节 太平鸟peacebird

- 一、所属企业
- 二、市场定位
- 三、市场价格
- 四、品牌风格
- 五、品牌形象
- 六、品牌价值

第九节 gxg

- 一、所属企业
- 二、市场定位
- 三、市场价格
- 四、品牌风格
- 五、品牌形象
- 六、品牌价值

第十节 九牧王joeone

- 一、所属企业
- 二、市场定位
- 三、市场价格
- 四、品牌风格
- 五、品牌形象
- 六、品牌价值

第七章 中国男装行业品牌企业策略

第一节 中国男装行业品牌的重要性

一、男装行业品牌化趋势

二、男装行业品牌的重要性

三、男装实施品牌战略的意义

第二节 中国男装行业品牌的机遇与挑战

一、品牌渗透加强的主要驱动因素

二、中国男装行业品牌的机遇

三、中国男装行业品牌的挑战

第三节 中国男装行业品牌竞争能力的提升

一、品牌定位和管理能力

1、选准机会战场

2、明确品牌价值和风格定位

3、高效实现品牌传播

二、商品和供应链协同能力

图表目录

图表：国内经济形势

图表：国内政策规划

图表：中国人口结构

图表：中国消费升级

图表：中国居民支出

图表：中国男装行业发展概况

图表：中国男装行业市场规模

图表：中国男装行业产销规模

图表：中国男装行业进口分析

图表：中国男装行业出口分析

图表：中国男装行业进出口前景预测

图表：中国男装行业市场品牌现状

图表：中国男装行业市场品牌格局

图表：中国男装行业市场品牌定位

图表：中国男装行业品牌在市场中的份额占比

图表：中国男装行业品牌消费群体

图表：中国男装行业品牌消费态度

图表：中国男装行业品牌消费能力

图表：中国男装行业品牌消费行为变化

图表：中国男装行业品牌消费需求趋向

图表：中国男装行业消费者对品牌的认知

图表：中国男装行业低端品牌产销规模

图表：中国男装行业中端品牌产销规模

图表：中国男装行业高端品牌产销规模

图表：中国男装行业奢侈品牌产销规模

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：121001

本文地址：<https://www.51baogao.cn/sc/20190530/121001.shtml>

在线订购：[点击这里](#)