

直销产业发展分析及发展趋势与投资前景预测报告(2026-2031版)

报告简介

直销(Direct

Selling),按世界直销联盟的定义,直销指以面对面且非定点之方式,销售商品和服务,直销者绕过传统批发商或零售通路,直接从顾客接收订单。目前我国准许的直销产品有6大类,化妆品和保健品占据主要地位。根据商务部、工商总局发布的最新公告显示:我国目前允许通过直销进行销售的产品包括化妆品、保健食品、保洁用品、保健器材、小型厨具和家用电器等六大类产品。其中,化妆品和保健品占据着主要地位,两者合计所占比例超过80%。

直销行业研究报告中的直销行业数据分析以权威的国家统计数据为基础,采用宏观和微观相结合的分析方式,利用科学的统计分析方法,在描述行业概貌的同时,对直销行业进行细化分析,重点企业状况等。报告中主要运用图表及表格方式,直观地阐明了行业的经济类型构成、规模构成、经营效益比较、供需状况等,是企业了解直销行业市场状况必不可少的助手。在形式上,报告以丰富的数据和图表为主,突出文章的可读性和可视性,避免套话和空话。报告附加了与行业相关的数据、政策法规目录、主要企业信息及行业的大事记等,为投资者和业界人士提供了一幅生动的行业全景图。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写,在大量周密的市场调研基础上,主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、51行业报告网、全国及海外相关报刊杂志的基础信息以及直销行业研究单位等公布和提供的大量资料。报告对我国直销行业的供需状况、发展现状、子行业发展变化等进行了分析,重点分析了国内外直销行业的发展现状、如何面对行业的发展挑战、行业的发展建议、行业竞争力,以及行业的投资分析和趋势预测等等。报告还综合了直销行业的整体发展动态,对行业在产品方面提供了参考建议和具体解决办法。报告对于直销产品生产企业、经销商、行业管理部门以及拟进入该行业的投资者具有重要的参考价值,对于研究我国直销行业发展规律、提高企业的运营效率

、促进企业的发展壮大具有学术和实践的双重意义。

报告目录

第一章 世界直销行业发展情况分析

第一节 世界直销行业分析

一、世界直销行业特点

二、世界直销行业动态

第二节 世界直销市场分析

一、世界直销消费情况

二、世界直销消费结构

第三节 2021-2026年中外直销市场对比

第二章 中国直销行业供给情况分析 & 趋势

第一节 2021-2026年中国直销行业市场供给分析

一、直销整体供给情况分析

二、直销重点区域供给分析

第二节 直销行业供给关系因素分析

一、需求变化因素

二、原料供给状况

三、技术水平提高

四、政策变动因素

第三节 2026-2031年中国直销行业市场供给趋势

一、直销整体供给情况趋势分析

二、直销重点区域供给趋势分析

三、影响未来直销供给的因素分析

第三章 信息社会下直销行业宏观经济环境分析

第一节 2021-2026年全球经济环境分析

一、2021-2026年全球经济运行概况

二、2026-2031年全球经济形势预测

第二节 信息时代对全球经济的影响

一、国际信息社会发展趋势及其国际影响

二、对各国实体经济的影响

第三节 信息时代对中国经济的影响

一、信息时代对中国实体经济的影响

二、信息时代影响下的主要行业

三、中国宏观经济政策变动及趋势

四、2021-2026年中国宏观经济运行概况

五、2026-2031年中国宏观经济趋势预测

第四章 2021-2026年中国直销行业发展概况

第一节 2021-2026年中国直销行业发展态势分析

第二节 2021-2026年中国直销行业发展特点分析

第三节 2021-2026年中国直销行业市场供需分析

第五章 2021-2026年中国直销行业整体运行状况

第一节 2021-2026年直销行业盈利能力分析

第二节 2021-2026年直销行业偿债能力分析

第三节 2021-2026年直销行业营运能力分析

第六章 2021-2026年中国直销行业竞争情况分析

第一节 直销行业经济指标分析

- 一、赢利性
- 二、附加值的提升空间
- 三、进入壁垒/退出机制
- 四、行业周期

第二节 直销行业竞争结构分析

- 一、现有企业间竞争
- 二、潜在进入者分析
- 三、替代品威胁分析
- 四、供应商议价能力
- 五、客户议价能力

第三节 2026-2031年中国直销行业市场竞争策略展望分析

- 一、直销行业市场竞争趋势分析
- 二、直销行业市场竞争格局展望分析
- 三、直销行业市场竞争策略分析

第七章 2026-2031年直销行业投资价值及行业发展预测

第一节 2026-2031年直销行业成长性分析

第二节 2026-2031年直销行业经营能力分析

第三节 2026-2031年直销行业盈利能力分析

第四节 2026-2031年直销行业偿债能力分析

第五节 2026-2031年我国直销行业总资产预测

第八章 2021-2026年中国直销产业行业重点区域运行分析

第一节 2021-2026年华东地区直销产业行业运行情况

第二节 2021-2026年华南地区直销产业行业运行情况

第三节 2021-2026年华中地区直销产业行业运行情况

第四节 2021-2026年华北地区直销产业行业运行情况

第五节 2021-2026年西北地区直销产业行业运行情况

第六节 2021-2026年西南地区直销产业行业运行情况

第七节 2021-2026年东北地区直销产业行业运行情况

第八节 主要省市集中度及竞争力分析

第九章 2021-2026年中国直销行业重点企业竞争力分析

第一节 康宝莱(中国)保健品有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第二节 完美(中国)有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第三节 无限极(中国)有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第四节 宝丽(中国)美容有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第五节 葆婴有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第六节 如新(中国)日用保健品有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第七节 嘉康利(中国)日用品有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第八节 爱茉莉化妆品(上海)有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第九节 宝健(中国)有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第十节 自然阳光(上海)日用品有限公司

一、公司基本情况

二、公司主要财务指标分析

三、公司投资情况

四、公司未来战略分析

第十章 2026-2031年中国直销行业消费市场分析

第一节 直销市场消费需求分析

一、直销市场的消费需求变化

二、直销行业的需求情况分析

三、2021-2026年直销品牌市场消费需求分析

第二节 直销消费市场状况分析

一、直销行业消费特点

二、直销行业消费分析

三、直销行业消费结构分析

四、直销行业消费的市场变化

五、直销市场的消费方向

第三节 直销行业产品的品牌市场调查

一、消费者对行业品牌认知度宏观调查

二、消费者对行业产品的品牌偏好调查

三、消费者对行业品牌的首要认知渠道

四、消费者经常购买的品牌调查

五、直销行业品牌忠诚度调查

六、直销行业品牌市场占有率调查

七、消费者的消费理念调研

第十一章 中国直销行业投资策略分析

第一节 2021-2026年中国直销行业投资环境分析

第二节 2021-2026年中国直销行业投资收益分析

第三节 2021-2026年中国直销行业产品投资方向

第四节 2026-2031年中国直销行业投资收益预测

一、2026-2031年中国直销行业利润总额预测

二、2026-2031年中国直销行业总资产预测

第十二章 中国直销行业投资风险分析

第一节 中国直销行业内部风险分析

一、市场竞争风险分析

二、技术水平风险分析

三、企业竞争风险分析

第二节 中国直销行业外部风险分析

一、宏观经济环境风险分析

二、行业政策环境风险分析

三、关联行业风险分析

第十三章 直销行业发展趋势与投资战略研究

第一节 直销市场发展潜力分析

一、市场空间广阔

二、竞争格局变化

三、高科技应用带来新生机

第二节 直销行业发展趋势分析

一、品牌格局趋势

二、渠道分布趋势

三、消费趋势分析

第三节 直销行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、区域战略规划

四、产业战略规划

五、营销品牌战略

六、竞争战略规划

第十四章 2026-2031年直销行业市场策略分析

第一节 直销行业营销策略分析及建议

一、直销行业营销模式

二、直销行业营销策略

三、外销与内销优势分析

第二节 直销行业企业经营发展分析及建议

一、直销行业经营模式

第三节 多元化策略分析

一、行业多元化策略研究

二、现有竞争企业多元化业务模式

三、上下游行业策略分析

第四节 市场重点客户战略实施

一、实施重点客户战略的必要性

二、合理确立重点客户

三、重点客户战略管理

四、重点客户管理功能

第十五章 行业发展趋势及投资建议分析

第一节 2026-2031年全国市场规模及增长趋势

第二节 2026-2031年全国投资规模预测

第三节 2026-2031年市场盈利预测

第四节 中国营销企业投资运作模式分析

第五节 项目投资建议

一、项目投资注意事项

二、销售注意事项

图表目录

图表：直销产业链分析

图表：国际直销市场规模

图表：国际直销生命周期

图表：中国gdp增长情况

图表：中国cpi增长情况

图表：中国人口数及其构成

图表：中国工业增加值及其增长速度

图表：中国城镇居民可支配收入情况

图表：2021-2026年中国直销市场规模

图表：2021-2026年我国直销需求情况

图表：2026-2031年中国直销市场规模预测

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Emai : kf@51baogao.cn

报告编号：243938

本文地址：<https://www.51baogao.cn/baogao/20220120/243938.shtml>

在线订购：[点击这里](#)