

国内米酒行业市场发展分析及竞争策略与投资发展研究报告(2026-2031版)

报告简介

米酒，又叫酒酿、甜酒，旧时叫“醴”。制作时用糯米酿制，是汉族传统的特产酒。主要原料是江米，所以也叫江米酒。酒酿在北方一般称它为“米酒”或“甜酒”，用蒸熟的江米(糯米)拌上酒酵(一种特殊的微生物酵母)发酵而成的一种甜米酒。其酿制工艺简单，口味香甜醇美。含酒精量极低，因此深受人们的喜爱。我国用优质糙糯米酿酒，已有千年以上的悠久历史。米酒已成为农家日常饮用的饮料。现代米酒多采用工厂化生产。

中道泰和的整份研究报告向您详尽描述您所处的行业形势，为您提供详尽的内容。中道泰和在其多年的行业研究经验基础上建立起了完善的产业研究体系，一整套的产业研究方法一直在业内处于领先地位，是目前国内覆盖面最全面、研究最为深入、数据资源最为强大的行业研究报告系列。报告充分体现了中道泰和所特有的与国际接轨的咨询背景和专家智力资源的优势，以客户需求为导向，以行业为主线，全面整合行业、市场、企业等多层面信息源。依据权威数据和科学的分析体系，在研究领域上突出全方位特色，着重从行业发展的方向、格局和政策环境，帮助客户评估行业投资价值，准确把握行业发展趋势，寻找最佳营销机会与商机，具有相当的预见性和权威性，是企业领导人制定发展战略、风险评估和投资决策的重要参考。

本研究咨询报告由北京中道泰和信息咨询有限公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心提供的最新行业运行数据为基础，验证于与我们建立联系的全国科研机构、行业协会组织的权威统计资料。我们对米酒行业进行了长期追踪，结合我们对米酒相关企业的调查研究，对我国米酒行业发展现状与前景、市场竞争格局与形势、赢利水平与企业发展、投资策略与风险预警、发展趋势与规划建议等进行深入研究，并重点分析了米酒行业的前景与风险。报告揭示了米酒市场潜在需求与潜在机会，为战略投资者选择恰当的投资时机和公司领导层做战略规划提供准

确的市场情报信息及科学的决策依据，同时对银行信贷部门也具有极大的参考价值。

报告目录

第一章 米酒行业基本概况

第一节 米酒行业概念界定及特征

一、米酒行业定义及研究范围

二、米酒行业发展特征

第二节 行业分类

一、行业分类方法

二、行业分类情况

第三节 行业发展特征

一、行业生命周期

二、行业产业链完备性

三、行业进入/退出壁垒

四、行业相关技术成熟度分析

第二章 2021-2026年全球米酒行业发展概述

第一节 全球米酒行业市场规模

一、2021-2026年全球米酒行业市场规模及其变化趋势

二、2026-2031年全球米酒行业市场规模预测

第二节 全球米酒行业供给情况分析

一、全球米酒行业产能分布情况

二、全球米酒行业典型供给企业分析

1、企业一

2、企业二

3、企业三

第三节 全球米酒行业需求分析

一、全球米酒行业需求规模

二、全球米酒行业需求格局

三、全球米酒行业需求趋势

四、2026-2031年全球米酒行业需求规模预测

第四节 全球米酒行业发展成功经验借鉴及失败教训吸取

一、全球米酒行业发展成功经验借鉴

二、全球米酒行业发展失败教训吸取

第三章 2021-2026年中国米酒行业发展环境分析

第一节 米酒行业发展政策环境

一、米酒行业发展规划类政策及其解读

二、米酒行业发展监管类政策及其解读

三、米酒行业发展标准类政策及其解读

第二节 米酒行业发展经济环境

一、国内宏观经济发展情况

二、国内固定资产投资情况

三、国内商品贸易情况

四、国内投融资规模情况

第三节 米酒行业发展社会环境

一、国内人口情况分析

二、国内人均收入及支出情况分析

三、国内人才储备情况

四、国内科研经费支出情况

第四节 米酒行业技术环境

一、米酒行业技术专利申请情况

二、米酒行业主要技术分析

三、技术对米酒行业发展的作用机制分析

四、米酒行业技术发展趋势分析

第四章 2021-2026年中国米酒行业市场分析

第一节 2021-2026年国内米酒行业市场规模

一、2021-2026年国内米酒行业市场规模及其变化趋势

二、2021-2026年国内米酒行业市场规模变化影响因素

三、2026-2031年米酒行业市场规模及增速预测

第二节 国内米酒行业市场供给情况分析

一、国内米酒行业供给企业数量

二、国内米酒行业供给企业区域分布情况

三、国内米酒行业从业人员数量

四、国内米酒行业供给规模

五、国内米酒行业产能规划情况

第三节 国内米酒行业市场需求情况分析

一、米酒行业需求规模

二、国内米酒行业需求结构

三、国内米酒行业需求趋势

四、国内米酒行业需求潜力预测

第五章 国内米酒行业竞争格局及竞争策略

第一节 行业竞争结构分析

一、现有企业间竞争

二、潜在进入者分析

三、替代品威胁分析

四、供应商议价能力

五、客户议价能力

第二节 行业集中度分析

一、市场集中度分析

二、区域集中度分析

第三节 国内米酒行业竞争梯队

一、第一梯队

二、第二梯队

三、第三梯队

第四节 国内米酒行业竞争策略

一、产品策略

二、价格策略

三、渠道策略

四、促销策略

第六章 国内米酒行业人才策略分析

第一节 人才招聘策略

一、基层人才招聘策略

二、中策人才招聘策略

三、高级人才招聘策略

第二节 人才培养策略

一、内部培养策略

二、外部委托培养策略

第三节 人才激励策略

一、岗位晋升激励策略

二、股权激励策略

三、期权激励策略

第七章 米酒行业国际化发展策略

第一节 米酒行业国际化发展基础

一、米酒行业出口情况

二、米酒对外依存度

三、米酒行业oem情况分析

第二节 米酒行业国际化发展策略

一、参与国际标准的制定

二、提升行业全球竞争力

三、实施“走出去”战略

第八章 米酒行业企业竞争策略分析

第一节 米酒市场竞争策略分析

一、米酒市场增长潜力分析

二、现有米酒行业竞争策略分析

第二节 米酒企业竞争策略分析

一、全球热点对米酒行业企业竞争力的影响

二、国内热点对米酒行业企业竞争力的影响

三、2026-2031年国内米酒行业企业竞争策略

第九章 2021-2026年中国米酒行业重点企业分析

第一节 浙江古越龙山绍兴酒股份有限公司

一、企业概述

二、企业产品/服务分析

三、企业竞争优势分析

四、企业整体经营情况分析

五、企业发展经验借鉴

第二节 上海金枫酒业股份有限公司

一、企业概述

二、企业产品/服务分析

三、企业竞争优势分析

四、企业整体经营情况分析

五、企业发展经验借鉴

第三节 孝感麻糖米酒有限责任公司

一、企业概述

二、企业产品/服务分析

三、企业竞争优势分析

四、企业整体经营情况分析

五、企业发展经验借鉴

第四节 桂林三花股份有限公司

一、企业概述

二、企业产品/服务分析

三、企业竞争优势分析

四、企业整体经营情况分析

五、企业发展经验借鉴

第五节 广东省九江酒厂有限公司

一、企业概述

二、企业产品/服务分析

三、企业竞争优势分析

四、企业整体经营情况分析

五、企业发展经验借鉴

第十章 2026-2031年中国米酒行业发展与投资风险分析

第一节 米酒行业环境风险

一、国际经济环境风险

二、汇率风险

三、宏观经济风险

四、宏观经济政策风险

五、区域经济变化风险

第二节 产业链上下游及各关联产业风险

第三节 米酒行业政策风险

第四节 米酒行业市场风险

一、市场供需风险

二、价格风险

三、竞争风险

第十一章 2026-2031年中国米酒行业发展前景及投资机会分析

第一节 米酒行业发展前景预测

一、用户需求变化预测

二、竞争格局发展预测

三、渠道发展变化预测

四、行业总体发展前景及市场机会分析

第二节 米酒行业投资机会

一、区域市场投资机会

二、产业链投资机会

第十二章 米酒行业投资机会与风险

第一节 行业活力系数比较及分析

一、2021-2026年相关产业活力系数比较

二、2021-2026年行业活力系数分析

第二节 行业投资收益率比较及分析

一、2021-2026年相关产业投资收益率比较

二、2021-2026年行业投资收益率分析

第三节 米酒行业投资效益分析

一、2021-2026年米酒行业投资状况分析

二、2026-2031年米酒行业投资效益分析

三、2026-2031年米酒行业投资趋势预测

四、2026-2031年米酒行业的投资方向

五、2026-2031年米酒行业投资的建议

六、新进入者应注意的障碍因素分析

第四节 影响米酒行业发展的主要因素

一、2026-2031年影响米酒行业运行的有利因素分析

二、2026-2031年影响米酒行业运行的稳定因素分析

三、2026-2031年影响米酒行业运行的不利因素分析

四、2026-2031年我国米酒行业发展面临的挑战分析

五、2026-2031年我国米酒行业发展面临的机遇分析

图表目录

图表：中国米酒行业相关政策汇总

图表：2021-2026年中国米酒市场规模

图表：2026-2031年中国米酒市场规模及增速预测

图表：2021-2026年中国米酒行业市场结构分析

图表：米酒区域分布状况

把握投资 决策经营！

咨询订购 请拨打 400-886-7071 (免长途费) Email : kf@51baogao.cn

报告编号：440853

本文地址：<https://www.51baogao.cn/baogao/20230513/440853.shtml>

在线订购：[点击这里](#)